



REPORTE DE RESULTADOS

Primer Trimestre 2022 (1T22)

Monterrey, N.L., México, abril 25, 2022.

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA) ("ALFA"), empresa que ha desarrollado un portafolio diversificado de negocios líderes con operaciones globales, anunció hoy sus resultados no auditados para el primer trimestre de 2022 ("1T22"). Todas las cifras se han preparado de acuerdo con las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF").

ALFA, S.A.B. de C.V. (BMV: ALFAA)
Relación con Inversionistas
iralfa@alfa.com.mx
www.alfa.com.mx
+ (52) 81-8748-2521



ALFA reporta Flujo de US \$644 millones en el 1T22; cifra más alta para un primer trimestre

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T22

<p>ALFA</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Guía de Flujo 2022 revisada al alza 17% a US \$2,283 millones. ▶ Récord para un primer trimestre con Ingresos de US \$4,191 millones y Flujo de US \$644 millones. ▶ Dividendos por US \$196 millones aprobados en la Asamblea Ordinaria Anual de Accionistas, pagados en el 1T22.
<p>Alpek</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Guía de Flujo 2022 revisada al alza 32% a US \$1,365 millones. ▶ Récord trimestral de Flujo impulsados por los altos márgenes de industria en los principales productos. ▶ Firmó un acuerdo para la adquisición de Octal por US \$620 millones; se espera que la transacción cierre en el 2T22.
<p>Sigma</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Guía 2022 se mantiene, apoyada por el sólido desempeño fuera de Europa. ▶ Flujo de Europa afectado por el inesperado incremento en los precios de la energía y otros insumos. ▶ Formación de un nuevo Consejo Consultivo compuesto por 13 miembros, el 62% independientes.
<p>Axtel</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Resultados del 1T22 fueron afectados por la escasez de semiconductores; bajas ventas al sector Gobierno; y menores ingresos provenientes de un cliente mayorista. ▶ Guía 2022 de Flujo se mantiene; sujeto a una potencial revisión dependiendo del desarrollo del mercado. ▶ Iniciativas para acelerar la agenda estratégica incluyen conversaciones con partes interesadas para evaluar potenciales asociaciones.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	Var. % vs. 4T21	Var. % vs. 1T21
Ingresos ALFA	4,191	4,086	3,388	3	24
Alpek	2,332	2,152	1,614	8	45
Sigma	1,711	1,768	1,613	(3)	6
Axtel	124	136	140	(8)	(11)
Flujo¹ ALFA	644	505	535	27	20
Alpek	456	269	324	70	41
Sigma	161	201	181	(20)	(11)
Axtel	35	40	45	(12)	(22)
Flujo Comparable² ALFA	520	534	414	(3)	26
Alpek	333	300	203	11	64
Sigma	161	199	181	(19)	(11)
Axtel	35	40	45	(12)	(22)
Utilidad Neta Mayoritaria	210	(166)	154	227	37
Inversiones y Adquisiciones	92	159	79	(42)	17
Deuda Neta ALFA	4,906	4,677	4,864	5	1
Alpek	1,310	1,225	1,219	7	7
Sigma	1,795	1,691	1,781	6	1
Axtel	585	574	627	2	(7)
Deuda Neta/Flujo UDM* ALFA	2.3	2.3	2.9		
Cobertura de Intereses UDM* ALFA	6.4	5.4	4.3		

* Veces UDM = últimos 12 meses.

1 Flujo = Utilidad de Operación + depreciaciones y amortizaciones + deterioro de activos.

2 Excluye partidas extraordinarias.

Índice

Mensaje del Director General de ALFA

Resultados Financieros Consolidados de ALFA
(BMV: ALFAA)



Resultados por Empresa

Sigma – Alimentos



Alpek (BMV: ALPEKA) – Petroquímicos



Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom

Tablas

Estados Financieros

Apéndice – Reportes del 1T22 de Empresas Listadas

Mensaje del Director General de ALFA

“Esperamos que ustedes y sus familias continúen bien y con buena salud. 2022 ha comenzado con fuerza; tuvimos un crecimiento de doble dígito en Ingresos y Flujo en el primer trimestre que superó nuestras expectativas.

El Flujo consolidado de US \$644 millones fue un récord para cualquier primer trimestre de ALFA. El buen desempeño fue impulsado por Alpek, que continúa capitalizando altos márgenes de industria en sus productos principales de poliéster, polipropileno y poliestireno expandible.

Sigma y Axtel enfrentaron retos inesperados que resultaron en un menor Flujo en ambas compañías. Las operaciones europeas de Sigma se vieron afectadas negativamente por aumentos inesperados en los precios de la energía y otros costos de insumos, así como por menores exportaciones de carne de cerdo a China. Los resultados de Axtel se vieron afectados por el retraso de proyectos causado por la escasez global de semiconductores; menores ventas al sector Gobierno y menores ingresos provenientes de un cliente mayorista.

Considerando el desempeño sobresaliente de Alpek en lo que va del año y una perspectiva optimista, la Guía de Flujo 2022 de ALFA aumentó a US \$2,283 millones de US \$1,949 millones. Reconocemos la volatilidad global en los entornos macroeconómico y geopolítico que afecta a los precios de la energía, los costos de las materias primas y los tipos de cambio, entre otros. Sin embargo, se espera que ciertas tendencias favorables que impulsaron los resultados del primer trimestre de ALFA continúen y superen los retos previsibles.

A nivel de subsidiarias, Alpek incrementó 32% su Guía de Flujo 2022 a US \$1,365 millones impulsado principalmente por mayores márgenes de industria para sus productos principales. La Guía de Sigma permanece sin cambios respaldada por un desempeño mejor al esperado en regiones fuera de Europa. Axtel también mantuvo su Guía para 2022, sujeta a una potencial revisión dependiendo del desarrollo del mercado.

Seguimos comprometidos a tomar acciones para reducir el descuento de conglomerado de ALFA a través del plan de Liberación de Valor, enfocado en tres directrices clave de implementación:

- 1. Reducir el apalancamiento** es una precondition importante para lograr la independencia de las subsidiarias de ALFA. El sólido desempeño en los últimos dos años ha impulsado una mejora significativa en las razones financieras. Esta tendencia continuó en el 1T22 con una Deuda Neta a Flujo consolidada de 2.3 veces, una mejora de 64 puntos base año contra año. Reflejando un sólido desempeño financiero, la Deuda Neta a Flujo de Alpek alcanzó 1.0 veces al cierre del primer trimestre.

El desapalancamiento también puede complementarse con alternativas estratégicas. Aunque no se ha concretado una transacción, continuamos buscando opciones que sean en el mejor interés para nuestros accionistas.

2. Fortalecer los negocios a través de iniciativas de crecimiento y mejora de utilidades para continuar impulsando su valor subyacente mientras se completa el proceso de transformación de ALFA. **Alpek** anunció la adquisición de Octal, un importante productor mundial de lámina de PET. Como se describió recientemente, esta es una inversión transformacional que integra a Alpek en un negocio adyacente de alto valor y acelera el progreso de la Compañía hacia sus objetivos ASG, entre otros beneficios. Es importante destacar que Alpek tiene la solidez financiera para financiar la adquisición y continuar pagando dividendos a los accionistas. **Sigma**, lanzó la tercera edición de *Tastech by Sigma*[®] para ampliar su colaboración con el ecosistema emprendedor y continuó desplegando *Better Balance*[®], su marca global basada en proteínas vegetales. El proyecto de movilidad de **Axtel**, "Alestra Móvil" incorporó más clientes móviles empresariales durante el primer trimestre, ofreciendo una atractiva alternativa de servicio respaldada por su función de conectividad inteligente y multioperador para los usuarios finales. Axtel también mantiene conversaciones activas con partes interesadas para evaluar potenciales asociaciones en ciertas partes del negocio para capitalizar oportunidades atractivas de mercado.

3. Impulsar la independencia de los negocios permitirá una transición fluida de la estructura de conglomerado de ALFA hacia un modelo de gestión de negocios más independientes. Sigma anunció la formación de su Consejo Consultivo, compuesto por un extraordinario grupo de personas con diversas áreas de especialización, que incluyen comercio minorista, salud y nutrición, y emprendimiento. Estamos entusiasmados con las nuevas perspectivas que brindará el Consejo ante el enfoque de Sigma para permanecer a la vanguardia de las cambiantes preferencias de los consumidores.

A nivel de ALFA, Paulino Rodríguez, Director de Capital Humano y Servicios, se retiró después de una exitosa carrera de 18 años. Valoramos mucho el entusiasmo y dedicación de Paulino como impulsor del desarrollo del Capital Humano de ALFA, dejando un legado perdurable en la cultura y valores de la Compañía. Tras la jubilación de Paulino en el primer trimestre, se fusionaron las Direcciones de Capital Humano y Finanzas.

Nuestro enfoque de asignación de capital mantiene un equilibrio entre el desapalancamiento, la inversión para el crecimiento y el retorno de valor a nuestros accionistas a través de dividendos y un programa de recompra de acciones. Sostuvimos nuestra Asamblea Anual de Accionistas en marzo, donde se aprobó el pago de un dividendo equivalente a US \$196 millones y un monto máximo de Ps. 5,800 millones (aproximadamente US \$290 millones) para recompra de acciones.

Los accionistas también recibieron una actualización sobre las iniciativas relacionadas con ASG (Sostenibilidad) en la reunión anual. ALFA, Alpek y Axtel publicaron sus respectivos informes integrados de Sostenibilidad 2021. Sigma publicó recientemente un Resumen Ejecutivo en previsión de su versión GRI extendida. Los aspectos más destacados incluyen que Sigma alcanzó tres de sus Objetivos de Sustentabilidad para 2025 antes de lo previsto. Los invitamos a conocer más sobre nuestro progreso a través de los informes publicados recientemente, disponibles en el sitio de internet de cada compañía.

Los resultados consolidados del primer trimestre nos colocan en el camino correcto para alcanzar otro buen año en 2022. Sin embargo, nos mantendremos atentos al cambiante entorno global."

Manténganse bien y seguros,

Álvaro Fernández

ALFA (BMV: ALFAA) Resultados Financieros Consolidados

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Ingresos Totales	4,191	4,086	3,388	3	24
Utilidad Bruta	1,009	859	878	17	15
Gastos de Operación y otros	(504)	(660)	(498)	24	(1)
Utilidad de Operación (Pérdida)	505	199	380	153	33
Resultado Financiero Neto	(73)	(111)	(167)	34	56
Participación en Resultados de Asociadas	1	2	0	(51)	348
Impuestos a la Utilidad	(141)	(241)	(16)	41	(791)
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	292	(151)	197	294	49
Participación Controladora	210	(166)	154	227	37
<i>Flujo</i>	<i>644</i>	<i>505</i>	<i>535</i>	<i>27</i>	<i>20</i>
<i>Flujo/Ingresos (%)</i>	<i>15.4</i>	<i>12.4</i>	<i>15.8</i>		

Los **Ingresos Totales** en el 1T22 fueron de US \$4,191 millones, cifra 24% mayor en comparación con el 1T21, impulsados por Alpek y Sigma. Los ingresos de Alpek aumentaron 45% año contra año, gracias a mayores precios promedio consolidados en medio de la subida de los precios del petróleo y las materias primas (ver Tabla 2).

El **Flujo** en el 1T22 sumó US \$644 millones, 20% mayor año contra año, debido a que el aumento del 41% en Alpek fue parcialmente contrarrestado por disminuciones del 11% y 22% en Sigma y Axtel, respectivamente. El Flujo del 1T22 incluye una ganancia neta en partidas extraordinarias de Alpek de US \$123 millones, compuestas principalmente de un ajuste de inventario no monetario de US \$63 millones y un efecto positivo de arrastre de US \$66 millones.

Ajustando por partidas extraordinarias en todos los periodos, el Flujo Comparable de ALFA fue de US \$520 millones, US \$534 millones y US \$414 millones en el 1T22, 4T21 y 1T21, respectivamente. El Flujo Comparable de ALFA aumentó 26% año contra año, impulsado por el crecimiento de 64% en Alpek que fue parcialmente contrarrestado por Sigma y Axtel (ver Tablas 3, 4 y 5).

La **Utilidad de Operación** fue de US \$505 millones, superior a los US \$380 millones en el 1T21 reflejando el aumento en el Flujo explicado anteriormente (ver Tabla 3).

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** de US \$73 millones disminuyó de US \$167 millones en el 1T21, principalmente debido a ganancias cambiarias en el 1T22 relacionadas con la reciente apreciación del peso mexicano frente al dólar estadounidense, en comparación con pérdidas cambiarias en el 1T21. Cabe mencionar que el RIF del 1T21 incluye US \$42 millones en costos no recurrentes asociados con la emisión del bono 2031 de Alpek y el prepago parcial de su bono 2022 (ver Tabla 6).

La **Utilidad Neta Mayoritaria** fue de US \$292 millones en el 1T22 comparada con US \$154 millones en el 1T21. Una Utilidad de Operación mayor y un Resultado Integral de Financiamiento menor en el 1T22 más que contrarrestaron un Impuesto a la Utilidad mayor año contra año. Asimismo, el Impuesto a la Utilidad del 1T21 incluye una ganancia por Impuesto Diferido de US \$54 millones, en comparación con un cargo por Impuesto Diferido de US \$19 millones en el 1T22 asociado principalmente a la apreciación del peso mexicano (ver Tabla 7).

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	(%) 1T22 vs.				
	1T22	4T21	1T21	4T21	1T21
Flujo	644	505	535	27	20
Capital Neto de Trabajo	(305)	60	(275)	(612)	(11)
Inversiones y Adquisiciones	(92)	(159)	(79)	42	(17)
Gastos Financieros Netos	(87)	(81)	(131)	(7)	34
Impuestos a la Utilidad	(127)	(57)	(159)	(122)	20
Dividendos	(266)	(59)	(48)	(351)	(457)
Otras Fuentes / Usos	4	(11)	(8)	140	155
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(229)	199	(165)	(215)	(39)

La **Deuda Neta** fue de US \$4,906 millones al cierre del 1T22. En términos absolutos, la Deuda Neta consolidada de ALFA aumentó US \$229 millones contra el cierre del 2021 debido a una mayor inversión en Capital Neto de Trabajo.

Al 31 de marzo de 2022, el Efectivo totalizó US \$1,292 millones, una disminución de US \$215 millones trimestre a trimestre. Al cierre del 1T22, ALFA contaba con US \$2,826 millones en líneas de crédito disponibles. Las razones financieras al cierre del 1T22 fueron: Deuda Neta a Flujo de 2.3 veces y Cobertura de Intereses de 6.4 veces, comparado con 2.9 y 4.3 veces en el 1T21, respectivamente (ver Tabla 8).

El **Capital Neto de Trabajo** fue de US \$305 millones durante el 1T22, reflejando el efecto de mayores precios promedio de materias primas en Alpek y la inversión estacional en inventarios de Sigma.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$92 millones en el 1T22, un aumento del 16% en comparación con el 1T21 impulsado principalmente por inversiones planeadas en mantenimiento y reemplazo de activos operativos en Alpek y Sigma.

Los **Dividendos** por US \$266 millones en el 1T22 incluyen el dividendo pagado a accionistas de ALFA como fue aprobado en la Asamblea Anual de Accionistas, además de dividendos pagados a los accionistas minoritarios de las subsidiarias.

EVENTOS RECIENTES - ALFA

Actualización de la Guía 2022

- Guía de Flujo 2022 revisada al alza impulsada por Alpek

(US \$ Millones)		Revisado 2022	Original 2022
Flujo	ALFA ¹	2,283	1,949
	Alpek ²	1,365	1,031
	Sigma	760	760
	Axtel	175	175

(US \$ / Barril)		Revisado 2022	Original 2022
Supuestos	Prom. Brent	100	81

1 - Incluye US \$115 millones por partidas extraordinarias de Alpek (Flujo comparable: US \$2,168 millones)
 2 - Incluye US \$115 millones por partidas extraordinarias (Flujo Comparable: US \$1,250 millones)

Publicación del Reporte ASG 2021

- Enfoque en avances en la integración de las mejores prácticas ASG en la estrategia a largo plazo de ALFA y sus subsidiarias.
- Información relevante:
 - ALFA aumentó su calificación del S&P Global CSA de 32 a 35, por encima del promedio de la industria de conglomerados.
 - Sigma logró 100% de progreso en 3 de sus 11 objetivos 2025:
 - Innovación sustentable: 2.4 veces las ventas de productos lanzados bajo la cartera de Salud y Nutrición (objetivo 2.0 veces).
 - Salud y seguridad: reducción del 26% de los accidentes en sus operaciones (objetivo 22%).
 - Aprendizaje continuo: aumento del 44% en el número de horas de formación por empleado (objetivo 11%).
 - Alpek aumentó su capacidad instalada de reciclaje de botella a hojuelas, alcanzando un total de 268 mil toneladas (objetivo 300 mil toneladas).
 - El 45% de la energía utilizada en Axtel procede de fuentes más limpias o renovables; un 5% más que en 2020.
- Reportes completos disponibles en:
 - [Reporte ASG ALFA](#)
 - [Reporte ASG Sigma](#)
 - [Reporte ASG Alpek](#)
 - [Reporte ASG Axtel](#)

<p>Asamblea Anual de ALFA</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Presentación de resultados de 2021 y progreso en el proceso transformacional de ALFA. ▶ Los accionistas aprobaron: <ul style="list-style-type: none"> - Dividendo en efectivo de 4 centavos (US\$) por acción, equivalente a US \$196 millones, pagado en marzo 2022. - Monto máximo de Ps \$5,800 millones (US \$290 millones) para recompra de acciones. ▶ Los miembros del Consejo fueron ratificados por los accionistas.
<p>Liberación de Valor</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Iniciativa transformacional para maximizar la valuación – reducir el descuento de conglomerado. ▶ Transición gradual y ordenada hacia negocios independientes (vs. conglomerado). ▶ Transferencia de autonomía absoluta a los accionistas de ALFA (Ej. escisión Nemark). ▶ Compromiso de mantener una sólida posición financiera durante el proceso de transformación. ▶ Avance estable del plan transformacional, enfocado en tres directrices clave: <ul style="list-style-type: none"> - Reducir el apalancamiento – 2.3 veces Deuda Neta/Flujo al cierre de 1T22. - Fortalecer los negocios – Sigma, Alpek y Axtel. - Promover la independencia de los negocios – transferencia continua de capacidades de servicios corporativos a las subsidiarias.
<p>Fideicomiso NAFINSA (“FN”)</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Con base en cifras proporcionadas por Nacional Financiera, S.N.C., el número de acciones de ALFA propiedad de inversionistas extranjeros al 31 de marzo de 2022 era 2,572,191,773 acciones, equivalente al 52.43% de las acciones de ALFA en circulación. ▶ El umbral máximo autorizado del FN es el 75% de las acciones representativas del capital social de ALFA.
<p>Programa de Recompra de Acciones</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ No se recompraron acciones durante el 1T22. ▶ 3.5 millones de acciones recompradas en total y depositadas en Tesorería.
<p>Extensión del <i>Quiet Period</i></p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Empezando en el 2T22, ALFA extenderá su <i>Quiet Period</i>, comenzando 7 días previo al cierre de cada trimestre. ▶ El <i>Quiet Period</i> del 2T22 comenzará el 23 de junio de 2022.

Resultados por Empresa

Sigma – ALIMENTOS

41% de los Ingresos de ALFA en el 1T22



INFORMACIÓN RELEVANTE DEL TRIMESTRE

Sigma	<ul style="list-style-type: none"> Mayores Ingresos consolidados de 1T impulsados por México, EE.UU. y Latam. Flujo impactado por costos mayores a los esperados en energía y materias primas en Europa. La Guía de resultados sin cambios. Formación de un Consejo Consultivo para impulsar la capacidad de Sigma para crear valor a largo plazo. Ingresos y Flujo del canal de <i>Foodservice</i> 38% y 62% mayores, año contra año, respectivamente.
México	<ul style="list-style-type: none"> Récord en Ingresos y Flujo para cualquier 1T impulsados por el crecimiento del Volumen y por precios más altos. Ingresos y Flujo del canal de <i>Foodservice</i> 48% y 85% mayores, año contra año, respectivamente. <i>Grill House</i>® se ha convertido en la plataforma local favorita; tasa de retención de clientes por arriba del 66%; tasa de crecimiento mensual del 10% desde su lanzamiento.
Europa	<ul style="list-style-type: none"> Menor Flujo debido a un aumento inesperado en costos de energía y materias primas, así como una disminución de exportaciones de carne de puerco a China.
EE. UU.	<ul style="list-style-type: none"> Récord en Ingresos para cualquier 1T impulsados por el crecimiento del volumen y por precios más altos. Recuperación secuencial de 183 puntos base en el Margen de Flujo. El negocio de distribución y comercialización logró 3 nuevos acuerdos de asociación
Latam	<ul style="list-style-type: none"> Récord en Ingresos para cualquier 1T impulsados por el sólido Volumen y por precios más altos. Ingresos y Flujo del canal de <i>Foodservice</i> 41% y 43% mayores año contra año, respectivamente.

*Información referenciada en dólares estadounidenses, a menos que se indique lo contrario.

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	(%) 1T22 vs		
			1T21	4T21	1T21
Volumen (ktons)	424	432	419	(2)	1
México	212	216	201	(2)	6
Europa	106	114	113	(7)	(6)
EE.UU.	81	75	81	8	(1)
Latam	25	26	24	(3)	7
Ingresos	1,711	1,768	1,613	(3)	6
México	747	746	637	-	17
Europa	511	591	576	(14)	(11)
EE.UU.	329	303	289	8	14
Latam	126	128	110	(2)	14
Flujo	161	201	181	(20)	(11)
México	97	102	93	(5)	4
Europa	10	53	38	(80)	(73)
EE.UU.	42	33	38	27	10
Latam	12	13	12	(11)	(2)
Inversiones y adquisiciones¹	35	105	34	(67)	4
Deuda Neta	1,795	1,691	1,781	6	1
Deuda Neta / Flujo UDM*	2.5	2.3	2.6		
Cobertura de Intereses ² UDM*	6.3	6.5	5.8		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

2 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Mensaje del Director General de Sigma

“En este inicio de año, queremos agradecerles su continuo interés en Sigma y esperamos que ustedes y sus familias estén seguros y sanos. En Sigma, nos mantenemos optimistas ante los retos futuros, ya que generamos Ingresos récord en el primer trimestre de US \$1,711 millones, impulsados por precios promedio más altos y una fuerte demanda de volumen en México, EE.UU. y Latam. Sin embargo, el Flujo consolidado disminuyó principalmente debido a costos inesperados más altos en las operaciones europeas, así como a menores exportaciones de carne de cerdo a China.

Para 2022, mantenemos nuestra Guía de resultados basados en un desempeño sólido en México y en EE.UU. al inicio del año. Sin embargo, continuaremos monitoreando de cerca los precios de la energía, los costos de las materias primas y variables macroeconómicas que se han visto afectadas negativamente por la evolución de la situación geopolítica en Europa.

Seguimos dando pasos firmes hacia la ejecución de nuestras iniciativas de crecimiento. Durante el primer trimestre, por ejemplo, lanzamos la tercera edición de *Tastech by Sigma*® para fortalecer nuestra colaboración con el ecosistema emprendedor. Además, iniciamos la operación del negocio de distribución y comercialización para terceros aprovechando nuestra red de distribución Hispana en EE.UU., alcanzando 3 nuevos acuerdos de asociación.

La sustentabilidad es un elemento esencial para lograr un crecimiento y resultados financieros sólidos, por lo tanto, nuestro objetivo es hacer la transición hacia cero emisiones netas, reduciendo el impacto ambiental de nuestra cadena de suministro, convirtiéndonos en mejores custodios del agua y promoviendo una economía circular. Los invito a revisar nuestro avance en las metas de 2025 en el Informe Ejecutivo de Sustentabilidad, disponible en nuestro sitio de internet.

Nos entusiasma trabajar junto con el recién integrado Consejo Consultivo de clase mundial de Sigma para construir sobre nuestro largo historial de crecimiento constante y continuar nuestro camino hacia convertirnos en un negocio independiente. El Consejo Consultivo está compuesto por un grupo diverso y talentoso de personas con una extensa experiencia y un historial sobresaliente que impulsarán la capacidad de Sigma para crear valor a largo plazo. Su amplia experiencia brindará nuevas perspectivas a medida que nos esforzamos por permanecer a la vanguardia de las preferencias cambiantes de los consumidores, impulsar la innovación y el valor de la marca, además de adoptar la salud y el bienestar como fuentes de crecimiento.

Me gustaría extender mi más sincero agradecimiento al equipo de Sigma en todo el mundo por su dedicación y arduo trabajo. Este año afrontaremos nuevos retos, pero confío en que, una vez más, juntos seremos capaces de superarlos y alcanzar grandes logros”.

Rodrigo Fernández

ESTADO DE RESULTADOS (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs	
				4T21	1T21
Ingresos Totales	1,711	1,768	1,613	(3)	6
Utilidad Bruta	461	486	472	(5)	(2)
Gastos de Operación y otros	(349)	(411)	(345)	(15)	1
Utilidad de Operación (Pérdida)	112	75	127	50	(12)
Resultado Financiero, Neto	(31)	(44)	(30)	(29)	3
Participación en Resultados de Asociadas	0	1	0	(100)	-
Impuestos a la Utilidad	(35)	(125)	(15)	(72)	134
Utilidad Neta Consolidada (Pérdida)	45	(93)	81	(149)	(44)
<i>Flujo</i>	<i>161</i>	<i>201</i>	<i>181</i>		
<i>Flujo/Ingresos (%)</i>	<i>9.4</i>	<i>11.4</i>	<i>11.2</i>		

El **Volumen** fue de 424 miles de toneladas en el 1T22, un aumento del 1% año contra año, explicado por una sólida demanda en México y Latam que contrarrestó las menores exportaciones de carne fresca de cerdo europea a China; el Volumen en EE.UU. se mantuvo estable. El Volumen del canal de *Foodservice* incrementó 21% año contra año. Ajustados por los resultados del canal de *Foodservice*, el volumen del trimestre permaneció en línea año contra año.

Los **Precios promedio** en moneda local aumentaron un 8% durante el 1T22, impulsados por México, EE.UU. y Latam. Los precios más altos reflejaron las iniciativas de administración de ingresos en respuesta a los costos más altos de las materias primas.

Los **Ingresos** fueron de US \$1,711 millones en el 1T22, 6% más año contra año. Los ingresos trimestrales fueron impulsados por precios promedio más altos y un ligero aumento en el Volumen consolidado, parcialmente contrarrestados por el impacto de las fluctuaciones del tipo de cambio. Ajustados por los resultados del canal de *Foodservice* los Ingresos del trimestre aumentaron 3% año contra año. En moneda local, los ingresos fueron 9% superiores al 1T21, explicados por un crecimiento de doble dígito en México (+18%), EE.UU. (+14%) y Latam (+16%) (ver Tabla 10).

El **Flujo** fue de US \$161 millones en el 1T22, una disminución de 11% año contra año. Los resultados positivos en México y EE.UU. fueron más que contrarrestados por mayores costos de energía y materias primas en Europa, y menores exportaciones de carne fresca de cerdo a China así como una ligera disminución en Latam. Ajustados por los resultados del canal de *Foodservice* el Flujo disminuyó 15% año contra año. En moneda local, el Flujo del 1T22 fue 10% menor, principalmente por una disminución de 71% en Europa, mientras que México y EE.UU. aumentaron 5% y 10%, respectivamente.

La **Utilidad de Operación** fue de US \$112 millones en el 1T22, una disminución de 12% en comparación con los US \$127 millones del 1T21, reflejando la disminución en Flujo explicada anteriormente (ver Resultados por Región - sección Sigma).

El **Resultado Integral de Financiamiento (RIF)** fue de US \$31 millones, 3% más que los US \$30 millones del 1T21, reflejando mayores pérdidas netas por fluctuaciones en el tipo de cambio y gastos financieros.

La **Utilidad Neta** fue de US \$45 millones en el 1T22 contra una ganancia de US \$81 millones en el 1T21, como resultado principalmente de una menor utilidad de operación, así como mayores impuestos diferidos.

CAMBIO EN DEUDA NETA (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs	
				4T21	1T21
Flujo	161	201	181	(20)	(11)
Capital Neto de Trabajo	(82)	1	(52)	-	57
Inversiones y Adquisiciones	(35)	(105)	(34)	(67)	4
Gastos Financieros Netos	(27)	(29)	(29)	(5)	(6)
Impuestos a la Utilidad	(46)	(18)	(41)	150	11
Dividendos	(76)	(50)	(50)	52	54
Otras Fuentes (Usos)	2	1	0	189	-
Disminución (Aumento) en Deuda Neta	(103)	1	(25)	-	313

La **Deuda Neta** fue de US \$1,795 millones, similar al 1T21 y 6% mayor, secuencialmente. En términos absolutos, la Deuda Neta aumentó en US \$103 millones en comparación con el cierre de 2021, principalmente debido a la inversión estacional en Capital Neto de Trabajo, a mayores precios y el pago de dividendos.

El Efectivo sumó US \$698 millones en el 1T22, una disminución de US \$50 millones año contra año y una disminución de US \$122 millones en comparación con el 4T21. Aproximadamente el 80% del efectivo se mantuvo en dólares estadounidenses y euros. Las razones financieras al cierre del trimestre fueron: Deuda Neta a Flujo de 2.5 veces y Cobertura de Intereses de 6.3 veces (ver Tabla 13).

La inversión en **Capital Neto de Trabajo** fue de US \$82 millones durante el 1T22, explicado principalmente por compras de inventario estacionales a mayores precios, en comparación con US \$52 millones durante el 1T21.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$35 millones durante el trimestre, 4% superior al 1T21. Aproximadamente el 86% del Capex en el 1T22 estuvo relacionado con mantenimiento, mientras que el resto se invirtió en proyectos de expansión y optimización.

Los **Dividendos** pagados durante el primer trimestre fueron de US \$76 millones.

COMENTARIOS DE LA INDUSTRIA - SIGMA

Confianza de los consumidores y ventas al menudeo

En México, el índice promedio de confianza del consumidor reportado por el Instituto Nacional de Estadística y Geografía (INEGI) aumentó 4 puntos a 43.6 puntos comparado con el 1T21, pero disminuyó 1 punto secuencialmente. Las ventas mismas tiendas reportadas por la Asociación Nacional de Tiendas de Autoservicio y Departamentales (ANTAD) aumentaron en promedio 15% año contra año comparado con una disminución de 1% en el 4T21.

La demanda de *Foodservice* en México continuó recuperándose a medida que aumentan los viajes y las actividades fuera del hogar. De acuerdo con datos reportados por el Sistema Nacional de Información Estadística del Sector Turismo de México (DATATUR), durante los primeros dos meses de 2022, la ocupación hotelera promedio en 70 destinos turísticos en México aumentó 22.5% (+29.5% en playas vs. +16.4% en ciudades). Además, las llegadas de turistas extranjeros y nacionales aumentaron un 88% y un 66%, respectivamente.

En EE.UU., el índice de confianza promedio del consumidor mejoró 12 puntos año contra año alcanzando 108 puntos, pero disminuyó 4.5 puntos secuencialmente, debido a que los consumidores se mantuvieron cautelosos en medio del aumento de la inflación. Las ventas al menudeo reportadas por la Oficina del Censo de EE.UU. aumentaron 8.2% en comparación con el mismo periodo del año anterior, pero disminuyeron 1% de manera secuencial.

En Europa, el índice de confianza promedio del consumidor reportado por la Comisión Europea reflejó una mejora año contra año pero disminuyó 79% secuencialmente, debido a la escalada del conflicto entre Rusia y Ucrania. Para el *European Industry Monitor* hubo una disminución en las ventas al menudeo en comparación con el 1T21 y permanecieron estables, secuencialmente.

En América Latina el índice de confianza promedio del consumidor en los países donde opera Sigma continuó mostrando perspectivas favorables. Por ejemplo, en febrero la confianza del consumidor reportada por la Universidad de Costa Rica aumentó 5.4 puntos año contra año. De igual manera, en Ecuador, las cifras promedio trimestrales de confianza del consumidor según el Banco Central de Ecuador aumentaron 12% comparadas con el 1T21.

Tipo de cambio

Durante el trimestre el peso mexicano se depreció 1% frente al dólar estadounidense comparado con 1T21, y el euro 4% año contra año. La combinación de divisas de Sigma en Latinoamérica tuvo un efecto neto de depreciación de aproximadamente 2% año contra año frente al dólar estadounidense.

Materias primas

El conflicto entre Rusia y Ucrania provocó mayor volatilidad en los mercados globales de materias primas, que añadieron presión a las dinámicas de oferta específicas por región en materias primas cárnicas, productos derivados del petróleo como los empaques, y otros costos de insumos. Sigma continuó superando estos y otros retos preexistentes en la cadena de suministro al aprovechar sus capacidades de abastecimiento global para satisfacer la demanda de los clientes y mantener niveles de servicio sólidos.

Los precios promedio del jamón de cerdo en EE.UU. fueron 22% menores a los del 1T21 y 35% al 4T21. Sin embargo, los precios de algunos recortes aumentaron 46% año contra año y subieron entre 27% y 36% secuencialmente, a medida que la escasez de mano de obra en actividades de deshuese continúa impactando la cadena de suministro. Además, la baja producción de cerdos y los precios de los alimentos para animales presionaron algunos productos durante la segunda mitad del 1T22.

En Europa, los precios promedio de la paleta de cerdo y *lean hog* aumentaron 2% y 5%, respectivamente, y el del jamón de cerdo disminuyó 2% año contra año. Secuencialmente, los precios trimestrales promedio del cerdo aumentaron en un 4%, 12% y 9%, respectivamente. Los precios del cerdo aumentaron significativamente durante la segunda mitad del trimestre debido principalmente a una mayor volatilidad resultado del conflicto entre Rusia y Ucrania. Los precios de marzo para la paleta de cerdo, *lean hog* y jamón fueron 26%, 25% y 22% mayores que en enero, reflejando precios más altos de los insumos usados en el alimento para animales.

Los precios de la carne de aves en EE.UU. fueron mayores año contra año debido a una demanda sólida, niveles bajos de inventario, retos en la cadena de suministro y los recientes aumentos de casos de gripe aviar detectados en parvadas comerciales y de corral en un total de 29 estados. Los precios de la pechuga de pavo fueron 161% mayores año contra año e incrementaron 20% secuencialmente. Los precios de los muslos de pavo aumentaron 54% comparados con el 1T21 y permanecieron estables comparados con el 4T21. Los precios del pollo incrementaron un 11% año contra año, pero disminuyeron 7% secuencialmente.

RESULTADOS POR REGIÓN - SIGMA

Durante el 1T22, los Ingresos en México representaron el 44% del total, mientras que Europa representó el 30%; EE.UU. el 19% y Latam el 7%.

México: en moneda local, los Ingresos trimestrales aumentaron 18% año contra año. El incremento en los Ingresos se explica por un aumento en precios promedio del 12% para contrarrestar mayores costos en materias primas y otros insumos, así como una demanda sólida en volumen, 6% mayor año contra año, impulsada por la categoría de carnes empacadas y una fuerte demanda de *Foodservice*.

Los Ingresos del canal de *Foodservice*, en pesos, incrementaron 49% año contra año y 4% comparados con 1T19. Excluyendo los resultados del canal de *Foodservice*, los Ingresos trimestrales aumentaron en 14% año contra año.

El Flujo del 1T22, en pesos, aumentó 5%, impulsado por iniciativas de administración de ingresos que han contrarrestado exitosamente los mayores costos, iniciativas de reducción de gastos que los han contenido por debajo de la inflación, así como un desempeño favorable en el canal de *Foodservice*, a pesar del repunte en casos de COVID-19 durante enero debido a la variante ómicron. El Flujo del canal de *Foodservice*, aumentó en 86% año contra año y 24% por arriba del mismo período del 2019.

Europa: los Ingresos en euros disminuyeron 6% año contra año en el 1T22, debido principalmente a menores exportaciones de carne de cerdo a China. El negocio de carne fresca de cerdo (Campofrío Frescos) contribuyó aproximadamente con el 15% de los Ingresos de Europa. Ajustando por los resultados de Campofrío Frescos, los Ingresos se incrementaron 1% año contra año. Mientras que, los Ingresos del canal de *Foodservice* aumentaron en 35% año contra año, impulsados por un mayor consumo fuera de casa.

En contraste, el Flujo del 1T22, disminuyó 71% año contra año en moneda local. La disminución se explica por menores exportaciones de cerdo a China, y un aumento mayor del esperado en los costos de energía (incluyendo gas, electricidad y combustibles) y mayores costos de materias primas. Ajustando por los resultados de Campofrío Frescos, el Flujo disminuyó 38% año contra año.

EE.UU.: los Ingresos trimestrales aumentaron 14% año contra año, impulsados por incrementos en precios promedio del 14% en respuesta a mayores costos año contra año. El incremento en Ingresos también considera una base comparable más alta de lo usual debido principalmente a un efecto de compras anticipadas de los consumidores durante el vórtice polar ocurrido en febrero de 2021, y el programa gubernamental de la USDA, *Farmers to Families Food Box*, concluido en mayo de 2021, implementado como un programa de ayuda de emergencia en respuesta a la pandemia.

El Flujo del 1T22 en la región fue 10% mayor año contra año a medida que acciones de toma de precio contrarrestaron mayores costos de materias primas y otros insumos, dando como resultado una recuperación secuencial del margen de Flujo de 183 puntos base.

Latam: los Ingresos en monedas locales aumentaron 16% año contra año. Los resultados son derivados de mayores precios promedio, 8% año contra año en respuesta a incrementos en costos de materias primas, y un volumen 7% mayor debido principalmente a una demanda sólida en el canal de *Foodservice*. Sin embargo, el Flujo trimestral permaneció estable debido a que los mayores Ingresos fueron contrarrestados por presiones inflacionarias en los gastos.

Los Ingresos del canal de *Foodservice* aumentaron 45% en moneda local, soportados por mayor volumen, 33% más comparados con el 1T21, y el Flujo creció 47% año contra año. Ajustado por los resultados de *Foodservice*, los Ingresos en Latam crecieron 10%, pero el Flujo disminuyó 7% año contra año.

EVENTOS RECIENTES – SIGMA

<p>Gobernanza y estrategia</p>	<p>Formó un Consejo Consultivo para impulsar la capacidad de la empresa para crear valor a largo plazo.</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ 13 miembros; 62% independientes. ▶ Las áreas de experiencia incluyen: Planeación Estratégica, Finanzas, Operaciones, Consultoría, Emprendimiento, Capital Privado, Sostenibilidad y ASG, Salud y Nutrición, y Comercio Minorista. ▶ Programado para celebrar 4 reuniones en 2022.
<p>Unidad de Negocio Growth</p>	<p> Marca Global <i>Plant-Based</i></p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Presentación oficial de la marca <i>Better Balance</i>® en España. <p>Negocio de distribución y comercialización de terceros</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ El negocio de distribución y comercialización que conecta a empresas con productos nostalgia y de especialidad de México y América Latina con consumidores en los Estados Unidos, concretó tres acuerdos exclusivos para distribuir obleas, snacks de granola y mini vasos de guacamole en seis ciudades de EE.UU. <p>Tastech by Sigma®</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Lanzó la tercera edición de <i>Tastech by Sigma</i>®, la aceleradora de negocios dirigida a <i>startups</i> y <i>scaleups</i> de todo el mundo, que busca revolucionar la industria de alimentos. ▶ La convocatoria de la tercera generación permanecerá abierta hasta el 13 de mayo de 2022. <p>Grill House®</p> <ul style="list-style-type: none"> ▶ Una aplicación de venta electrónica premium, directa al consumidor y enfocada en los amantes de la parrilla. ▶ Crecimiento mensual compuesto de 10% desde su lanzamiento. ▶ Tasa de retención de clientes por arriba del 66% ▶ Inició operaciones en dos ciudades adicionales: Metepec y Chihuahua.
<p>I&D e Innovación</p>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ 131 nuevos productos lanzados durante el 1T22 y más de 1,600 productos lanzados durante los últimos 36 meses.

Sustentabilidad	<ul style="list-style-type: none">▶ La Sustentabilidad se incluye como parte de los habilitadores de la Compañía para avanzar en la integración de los criterios ASG en la toma de decisiones.▶ Publicó la Edición Ejecutiva del Reporte de Sustentabilidad, enfocada en el avance de las Metas 2025 de Sigma. Algunos puntos destacados incluyen:<ul style="list-style-type: none">- Alcanzó 3 Objetivos de Sustentabilidad en Innovación Sustentable, Salud industrial y Aprendizaje Continuo, antes de lo planeado.- El 97% de las plantas cuentan con una certificación respaldada por la Iniciativa Global de Seguridad Alimentaria (GFSI).- 61% de la electricidad proviene de fuentes más limpias o renovables.- La operación de Sigma en España, fue reconocida por el Ranking Merco entre las mejores empresas para trabajar en el sector de alimentos.
Coberturas financieras	<ul style="list-style-type: none">▶ A marzo de 2022, los contratos de forwards de tipo de cambio de Sigma ascendieron a US \$670 millones con un tipo de cambio promedio de \$21.38 MXN/USD, suficientes para cubrir las necesidades de Sigma en dólares estadounidenses para los próximos 10 a 12 meses.

(Ver "Estados Financieros" para el Estado de Situación Financiera y el Estado de Resultados de Sigma del 1T22).

Alpek (BMV: ALPEKA) – PETROQUÍMICOS



56% de los ingresos de ALFA en el 1T22

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs	
				4T21	1T21
Volumen Total (ktons)	1,216	1,172	1,230	4	(1)
Poliéster	962	931	996	3	(3)
Plásticos y Químicos	254	240	234	6	8
Ingresos	2,332	2,152	1,614	8	45
Poliéster	1,521	1,347	1,069	13	42
Plásticos y Químicos	615	579	471	6	30
Flujo	456	269	324	70	41
Poliéster	288	162	184	78	56
Plásticos y Químicos	170	105	123	63	38
Otros	(2)	2	17	(167)	(110)
Flujo Comparable¹	333	300	203	11	64
Poliéster	193	160	89	21	116
Plásticos y Químicos	142	138	97	3	46
Otros	(2)	2	17	(167)	(110)
Inversiones y Adquisiciones²	40	32	30	24	31
Deuda Neta	1,310	1,225	1,219	7	7
Deuda Neta/Flujo UDM*	1.0	1.1	1.6		
Cobertura de Intereses ³ UDM*	13.4	8.7	5.8		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Excluye partidas extraordinarias

2 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

3 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

El **Volumen** fue de 1.216 millones de toneladas, un incremento de 4% trimestre contra trimestre y 1% inferior al 1T21. El Volumen del segmento de Poliéster disminuyó un 3% año contra año después de un trimestre récord en el 1T21. El segmento de Plásticos y Químicos (P&C) aumentó 8% en comparación con el 1T21 debido a una mayor demanda de polipropileno y EPS.

Los **Ingresos** sumaron US \$2,332 millones en el 1T22, un 45% más que el 1T21, debido a mayores precios promedio consolidados en medio de un aumento de los precios del petróleo y materias primas.

El **Flujo** fue de US \$456 millones, 41% mayor al 1T21. Esta cifra incluye una ganancia neta de US \$123 millones por partidas extraordinarias, compuesta principalmente por ajuste de inventarios (+US \$63 millones) y efecto de arrastre (+US \$66 millones). De igual manera, el Flujo del 1T21 se benefició de una ganancia neta de US \$121 millones por partidas extraordinarias (ver Tabla 4).

El **Flujo Comparable** fue de US \$333 millones, 64% superior al 1T21, debido a mayores márgenes de lo esperado de Poliéster, EPS y Polipropileno.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** fueron US \$40 millones en el 1T22, 31% más que en el 1T21, utilizados principalmente para mantenimiento.

La **Deuda Neta** fue de US \$1,310 millones, 7% mayor al 1T21 y 4T21. El saldo de caja disminuyó a US \$418 millones al cierre del primer trimestre. Al cierre del 1T22, la Deuda Neta a Flujo fue de 1.0 veces y la Cobertura de Intereses de 13.4 veces.

EVENTOS RECIENTES - ALPEK

<h4>Adquisición de OCTAL</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Firmó un acuerdo para adquirir Octal, un importante productor mundial de lámina de PET por US \$620 millones libres de deuda. ▶ Integra a Alpek en el segmento de negocios de lámina de PET de alto valor, le permite avanzar en el logro de sus metas de ASG y mejora su capacidad para satisfacer las crecientes necesidades de resina de PET. ▶ Octal es propietario de la tecnología patentada directa a hoja (DPET®), lo que resulta en el método de producción de menor costo para la hoja de PET. ▶ Agrega más de un millón de toneladas de capacidad instalada a la huella existente de Alpek, distribuida en los siguientes cuatro sitios: <ul style="list-style-type: none"> • Lámina de PET: 400,000 toneladas (Zona Franca de Salalah, Omán). • Reciclaje de Lámina de PET: 33,000 toneladas (Cincinnati, Estados Unidos). • Envasado de PET termoformado: 11,000 toneladas (Riad, Arabia Saudita). • Resina de PET: 576,000 toneladas (Zona Franca de Salalah, Omán). ▶ Espera cerrar la transacción al final del segundo trimestre de 2022.
<h4>Guía 2022 revisada</h4>	<ul style="list-style-type: none"> ▶ Guía de Flujo 2022 de Alpek se revisó al alza en función de márgenes más sólidos de lo esperado hasta el cierre del año. ▶ Nueva Guía 2022: <ul style="list-style-type: none"> - Supuestos <ul style="list-style-type: none"> ▪ Precio promedio de referencia de petróleo Brent: US \$100 por barril. ▪ Márgenes de referencia de PET integrado asiático de US \$355 por tonelada. - Guía de Flujo <ul style="list-style-type: none"> ▪ Flujo Comparable; US \$1,250 millones (anterior US \$1,031 millones) ▪ Flujo Reportado: US \$1,365 millones (anterior US \$1,031 millones).

**Asamblea
Anual de
Accionistas**

- ▶ Aprobó y pagó un dividendo de US \$173 millones a los Accionistas en el 1T22.
- ▶ Continuó fortaleciendo sus prácticas de gobernanza y aumentó el número de mujeres y miembros independientes en su Consejo de Administración.
- ▶ Publicó su reporte integrado de ESG 2021, disponible en www.alpek.com/es/esg/

(Ver "Apéndice – Reportes 1T22 de Empresas Listadas" para el reporte 1T22 completo de Alpek).

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI Y TELECOM

3% de los Ingresos de ALFA en el 1T22

axtel



INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Ingresos	124	136	140	(8)	(11)
Servicios - Empresarial	90	89	93	1	(2)
Servicios - Gobierno	14	18	17	(20)	(15)
Infraestructura	50	58	60	(15)	(18)
Eliminaciones	(30)	(30)	(30)	(2)	1
Flujo	35	40	45	(12)	(22)
Inversiones y Adquisiciones¹	16	20	13	(20)	23
Deuda Neta	585	574	627	2	(7)
Deuda Neta/Flujo UDM*	3.3	3.1	3.2		
Cobertura de Intereses ² UDM*	3.4	3.2	3.2		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

1 Cifra bruta, no incluye desinversiones.

2 Cobertura de intereses = Flujo/Gastos Financieros Netos

Los **Ingresos** sumaron US \$124 millones, 11% menores año contra año, debido principalmente a la disminución de 18% en la Unidad de Infraestructura, que fue impactada negativamente por menores contratos de venta de fibra oscura y el reconocimiento de menores ingresos provenientes de un cliente mayorista que se declaró en Concurso Mercantil. Los Ingresos de la unidad de Servicios bajaron 4% comparados con el 1T21, debido principalmente a menores ingresos recurrentes del segmento de Gobierno así como retrasos en la implementación de proyectos causados por el desabasto global de semiconductores. En moneda local, los Ingresos disminuyeron 10% año contra año.

El **Flujo** fue de US \$35 millones, un 22% menor año contra año como resultado de 40% de reducción en la unidad de Infraestructura que fue parcialmente contrarrestada por el incremento de 3% en la unidad de Servicios. La caída en el Flujo de Infraestructura está explicada principalmente por el decremento de Ingresos previamente mencionado. En moneda local, el Flujo del 1T22 disminuyó 22% año contra año.

Las **Inversiones y Adquisiciones (Capex)** sumaron US \$16 millones en el 1T22, en comparación con los US \$13 millones en el 1T21. Axtel Networks (unidad de Infraestructura) realizó el 60% de las inversiones en el 1T22.

La **Deuda Neta** fue de US \$585 millones al cierre del 1T22, 7% menos comparado con 1T21. En términos absolutos, la Deuda Neta disminuyó US \$42 millones comparada con el 1T21, resultado de una disminución de US \$41 millones en la Deuda Bruta; un incremento no monetario de US \$6 millones causado por la apreciación del peso mexicano; y un aumento de US \$7 millones en el Efectivo. El Efectivo totalizó US \$76 millones al final del 1T22. Las razones financieras al cierre del 1T22 fueron: Deuda Neta a Flujo de 3.3 veces y Cobertura de intereses de 3.4 veces.

EVENTOS RECIENTES – AXTEL

Proceso de Venta Estratégica	<ul style="list-style-type: none">▶ Continuó las conversaciones con partes interesadas durante el 1T22.
Asamblea de Accionistas	<ul style="list-style-type: none">▶ Aprobaron la cancelación de 424,991,364 acciones recompradas y que estaban en la Tesorería, equivalentes a 60,713,052 CPOs. La participación accionaria de ALFA creció a 53.9% de 52.8%.▶ Aprobaron Ps. \$200 millones para el programa de recompra de acciones.

(Ver "Apéndice – Reportes 1T22 de Empresas Listadas" para el reporte 1T22 completo de Axtel).

INFORMACIÓN DE CONFERENCIA TELEFÓNICA 1T22

Fecha: Martes, 26 de abril de 2022

Hora: 12:00 p.m. (Centro, CDMX) / 1:00 p.m. (Este, NY)

Teléfono: EE.UU.: +1-877-451-6152
Internacional: +1-201-389-0879
México: 800-522-0034

Clave: 13728372

Webcast: https://viaavid.webcasts.com/starthere.jsp?ei=1539469&tp_key=9a11854d7d

Repetición: <http://www.alfa.com.mx/RI/conferencia.htm>

Acerca de ALFA

ALFA administra un portafolio diversificado de negocios líderes con operaciones globales: Sigma, compañía multinacional líder en la industria de alimentos, enfocada en la producción, comercialización y distribución de productos de calidad, a través de reconocidas marcas en México, Europa, EE.UU. y Latinoamérica. Alpek, uno de los productores líderes a nivel mundial de poliéster (PTA, PET, rPET y fibras) y líder en el mercado mexicano de polipropileno y poliestireno expandible. Axtel, compañía de Tecnologías de Información y Comunicación (TIC) que sirve a los mercados empresarial y gubernamental en México. En 2021, ALFA generó ingresos por \$308,060 millones de pesos (US \$15,181 millones) y Flujo de Operación de \$41,050 millones de pesos (US \$2,022 millones). Las acciones de ALFA cotizan en la Bolsa Mexicana de Valores y en Latibex, en la Bolsa de Madrid. Para más información, visite www.alfa.com.mx

Sobre la preparación de este reporte

Este comunicado puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, las condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero y las decisiones comerciales futuras, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas incertidumbres incluyen, pero no se limitan a, riesgos relacionados con la pandemia COVID-19, tales como alcance y duración del brote, implementación de acciones de respuesta gubernamentales y medidas restrictivas, disponibilidad de trabajadores y contratistas debido a enfermedades o restricciones como quedarse en casa, interrupciones de las cadenas de suministro y otros impactos en el negocio o en la capacidad de la Compañía para ejecutar planes de continuidad del negocio. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en esta versión. El informe presenta información financiera no auditada. Las cifras se presentan en pesos mexicanos o dólares estadounidenses, según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. Las razones financieras se calculan en dólares estadounidenses. Debido al redondeo de cifras, pueden producirse pequeñas diferencias al calcular los cambios porcentuales de un período a otro.

Tablas

ALFA

Tabla 1 | CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T22 vs.	
	4T21	1T21
Volumen Total	2.5	4.3
Volumen Nacional	3.8	11.9
Volumen Extranjero	0.4	(6.7)
Precios Promedio en Pesos	(1.0)	19.7
Precios Promedio en Dólares	0.0	18.6

Tabla 2 | VENTAS

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Ventas Totales					
Millones de Pesos	86,028	84,790	68,918	1	25
Millones de Dólares	4,191	4,086	3,388	3	24
Ventas Nacionales					
Millones de Pesos	36,251	35,540	27,952	2	30
Millones de Dólares	1,766	1,713	1,375	3	28
Ventas en el Extranjero					
Millones de Pesos	49,776	49,249	40,966	1	22
Millones de Dólares	2,425	2,373	2,013	2	20
En el Extranjero / Total (%)	58	58	59	-	(3)

Tabla 3 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	10,379	4,122	7,736	152	34
Millones de Dólares	505	199	380	153	33
Flujo					
Millones de Pesos	13,213	10,494	10,886	26	21
Millones de Dólares	644	505	535	27	20
Flujo/Ingresos (%)*	15.4	12.4	15.8		

*Margen de Flujo denominado en US Dólares

Tabla 4 | PARTIDAS EXTRAORDINARIAS (US \$ MILLONES)

Compañía	Partidas Extraordinarias	1T22	4T21	1T21	2022	2021
Alpek	Ganancia (Pérdida) por Inventarios	63	(11)	63	63	63
	Ganancia (Pérdida) por Efecto de Arrastre	66	6	58	66	58
	Otros	(6)	(25)	0	(6)	0
	Total Alpek (previo)	57	(37)	63	57	63
	Total Alpek (con efecto de arrastre)	123	(31)	121	123	121
Sigma	Venta de inmuebles planta Deventer	-	2	-	-	-
	Total Sigma	-	2	-	-	-
ALFA	Efecto Total en EBITDA (previo)	57	(34)	63	57	63
	Efecto Total en EBITDA (con efecto de arrastre)	123	(29)	121	123	121

Tabla 5 | FLUJO DE OPERACIÓN COMPARABLE (US \$ MILLONES)

Compañía	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
ALFA	520	534	414	(3)	26
Alpek	333	300	203	11	64
Sigma	161	199	181	(19)	(11)
Axtel	35	40	45	(12)	(22)
Newpek	0	1	(3)	(160)	90
ALFA Flujo/Ventas (%)	12.4	13.1	12.2		

Tabla 6 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Gastos Financieros	(96)	(89)	(136)	(7)	30
Productos Financieros	10	9	7	10	37
Gastos Financieros Netos	(85)	(80)	(129)	(7)	34
Ganancia (Pérdida) Cambiara	12	(31)	(39)	139	131
RIF Capitalizado	0	0	0	(31)	(37)
Resultado Integral de Financiamiento	(73)	(111)	(167)	34	56
Costo Promedio de Pasivos (%)	5.1	4.9	7.7		

Tabla 7 | UTILIDAD NETA MAYORITARIA (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Utilidad (Pérdida) Neta Consolidada	292	(151)	197	294	49
Interés Minoritario	82	16	43	420	91
Interés Mayoritario	210	(166)	154	227	37
Utilidad por Acción (US Dólares)	0.04	(0.03)	0.03	(227)	36
Prom. Acciones en Circulación (millones)	4,906	4,909	4,909		

Tabla 8 | BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	1,290	1,505	1,393	(14)	(7)
Clientes	1,506	1,277	1,027	18	47
Inventarios	2,266	2,079	1,771	9	28
Otros activos circulantes	829	818	790	4	(13)
Total activo circulante	5,892	5,679	4,981	4	15
Inversión en asociadas y otras	451	444	450	1	-
Propiedades, planta y equipo, neto	4,146	4,116	4,255	1	(3)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	2,111	2,139	2,201	(1)	(4)
Otros activos no circulantes	719	696	847	3	(15)
Total Activo	13,318	13,074	12,734	2	3
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	469	197	188	138	149
Proveedores	2,516	2,417	2,064	4	22
Otros pasivos circulantes	1,136	1,144	1,054	(1)	8
Total pasivo circulante	4,121	3,758	3,306	10	25
Deuda (incluye costos de emisión)	5,391	5,647	5,728	(5)	(6)
Beneficios a empleados	193	189	225	2	(14)
Otros pasivos	813	816	826	-	(2)
Total de pasivo	10,518	10,411	10,086	1	3
Total capital contable	2,800	2,663	2,648	5	6
Total pasivo y capital contable	13,318	13,074	12,734	2	3
Deuda Neta	4,906	4,677	4,864	5	1
Deuda Neta/Flujo*	2.3	2.3	2.9		
Cobertura de intereses*	6.4	5.4	4.3		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

Sigma

Tabla 9 | SIGMA - CAMBIOS EN VOLUMEN Y PRECIOS (%)

	1T22 vs.	
	4T21	1T21
Volumen Total	(1.8)	1.2
Precios Promedio en Pesos	(2.4)	5.8
Precios Promedio en Dólares	(1.4)	4.8

Tabla 10 | SIGMA – Ventas Y FLUJO EN MONEDA LOCAL

	1T22	4T21	1T21	1T22 vs.	
				(%) 4T21	(%) 1T21
Ventas					
México (Ps. Millones)	15,326	15,485	12,953	(1)	18
Europa (€ Millones)	451	516	478	(13)	(6)
EE.UU. (US \$ Millones)	329	303	289	9	14
Latam (US \$Millones Eq ¹)	128	131	110	(2)	16
Flujo					
México (Ps. Millones)	1,993	2,116	1,892	(6)	5
Europa (€ Millones)	9	47	32	(81)	(72)
EE.UU. (US \$ Millones)	42	33	38	27	11
Latam (US \$Millones Eq ¹)	12	14	12	(12)	-

¹US \$ Millones equivalente= resultados financieros del 1T22 y 4T21 en cada país convertidos a US dólar al tipo de cambio promedio del 1T21 para cada moneda local

Tabla 11 | SIGMA - UTILIDAD DE OPERACIÓN

	1T22	4T21	1T21	1T22 vs.	
				(%) 4T21	(%) 1T21
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	2,297	1,538	2,578	49	(11)
Millones de Dólares	112	75	127	50	(12)

Tabla 12 | SIGMA - RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF) (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Gastos Financieros	(32)	(32)	(31)	(1)	2
Productos Financieros	3	3	3	3	0
Gastos Financieros Netos	(29)	(29)	(29)	(1)	2
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(2)	(14)	(1)	(87)	30
RIF Capitalizado	0	0	0	-	-
Resultado Integral de Financiamiento	(31)	(44)	(30)	(29)	3
Costo Promedio de Pasivos (%)	4.5	4.4	4.4		

Tabla 13 | SIGMA - BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	696	819	746	(15)	(7)
Clientes	259	247	210	5	23
Inventarios	911	807	782	13	16
Otros activos circulantes	323	339	217	(5)	49
Total activo circulante	2,189	2,212	1,956	(1)	12
Inversión en asociadas y otras	8	8	7	(1)	12
Propiedades, planta y equipo, neto	1,506	1,503	1,613	-	(7)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	1,461	1,492	1,543	(2)	(5)
Otros activos no circulantes	156	159	244	(2)	(36)
Total Activo	5,318	5,374	5,363	(1)	(1)
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	54	66	57	(18)	(6)
Proveedores	1,053	1,031	1,023	2	3
Otros pasivos circulantes	514	513	366	-	41
Total pasivo circulante	1,621	1,610	1,446	1	12
Deuda (incluye costos de emisión)	2,428	2,436	2,461	-	(1)
Beneficios a empleados	70	70	87	-	(19)
Otros pasivos	237	241	223	(2)	6
Total de pasivo	4,357	4,357	4,217	-	3
Total capital contable	962	1,017	1,146	(5)	(16)
Total pasivo y capital contable	5,318	5,374	5,363	(1)	(1)
Deuda Neta	1,795	1,691	1,781	6	1
Deuda Neta/Flujo*	2.5	2.3	2.6		
Cobertura de intereses*	6.3	6.5	5.8		

* Veces. UDM = últimos 12 meses.

Estados Financieros

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

	Mar 22	Dic 21	Mar 21	(% Mar 22vs.)	
				Dic 21	Mar 21
ACTIVO					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	25,792	30,979	28,699	(17)	(10)
Clientes	30,116	26,280	21,159	15	42
Otras cuentas y documentos por cobrar	4,706	4,860	6,001	(3)	(22)
Inventarios	45,311	42,787	36,489	6	24
Otros activos circulantes	11,876	11,981	10,284	(1)	15
Total activo circulante	117,801	116,887	102,632	1	15
Inversión en asociadas y negocios conjuntos	9,008	9,139	9,265	(1)	(3)
Propiedad, planta y equipo	82,886	84,731	87,679	(2)	(5)
Activos intangibles	42,202	44,028	45,346	(4)	(7)
Otros activos no circulantes	14,380	14,322	17,454	0	(18)
Total activo	266,277	269,107	262,376	(1)	1
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO A CORTO PLAZO:					
Vencimiento en un año de la deuda a largo plazo	8,676	3,677	3,048	136	185
Préstamos bancarios y documentos por pagar	694	382	829	82	(16)
Proveedores	50,315	49,742	42,527	1	18
Otros pasivos circulantes	22,708	23,558	21,724	(4)	5
Total pasivo a corto plazo	82,393	77,359	68,127	7	21
PASIVO A LARGO PLAZO:					
Deuda a largo plazo	107,782	116,234	118,028	(7)	(9)
Impuestos diferidos	9,193	9,018	9,953	2	(8)
Otros pasivos	7,068	7,777	7,065	(9)	0
Estimación de remuneraciones al retiro	3,862	3,898	4,641	(1)	(17)
Total pasivo	210,298	214,286	207,815	(2)	1
CAPITAL CONTABLE:					
Capital Contable de la participación controladora:					
Capital social	169	169	170	-	(1)
Capital ganado	39,701	38,915	39,281	2	1
Total Capital Contable de la participación controladora:	39,871	39,084	39,451	2	1
Total Capital Contable de la participación no controladora:	16,109	15,737	15,110	2	7
Total capital contable	55,979	54,821	54,562	2	3
Total pasivo y capital contable	266,277	269,107	262,377	(1)	1
Razón circulante	1.5	1.5	1.5		
Pasivo a capital contable consolidado	3.7	3.9	3.8		

ALFA, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

Información en Millones de Pesos
Nominales

	1T22	4T21	1T21	1T22 vs. (%)	
				4T21	1T21
Ventas netas	86,028	84,790	68,918	1	25
Nacionales	36,251	35,540	27,952	2	30
Exportación	49,776	49,249	40,966	1	22
Costo de ventas	(65,314)	(66,964)	(51,065)	2	(28)
Utilidad bruta	20,714	17,825	17,853	16	16
Gastos de operación y otros	(10,335)	(13,704)	(10,117)	25	(2)
Utilidad de operación	10,379	4,122	7,736	152	34
Costo integral de financiamiento, neto	(1,501)	(2,292)	(3,406)	35	56
Participación en resultados de asociadas	17	36	(6)	(53)	383
Utilidad antes de la siguiente provisión	8,895	1,865	4,323	377	106
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(2,892)	(5,043)	(328)	43	(782)
Utilidad neta consolidada	6,003	(3,178)	3,996	289	50
Resultado del interés minoritario	1,680	326	869	415	93
Resultado del interés mayoritario	4,322	(3,504)	3,127	223	38
Flujo de operación	13,213	10,494	10,886	26	21
Cobertura de intereses*	6.4	5.4	4.2		

*Veces. UDM = Últimos 12 meses

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

Información en Millones de Pesos Nominales

Activo	Mar 22	Dic 21	Mar 21	(% Mar 22 vs.	
				Dic 21	Mar 21
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	13,915	16,856	15,380	(17)	(10)
Efectivo restringido	0	0	25	-	(100)
Clientes, neto	5,184	5,086	4,335	2	20
Impuestos sobre la renta por recuperar	818	914	900	(10)	(9)
Inventarios	18,209	16,617	16,119	10	13
Otros activos circulantes	5,637	6,057	3,547	(7)	59
Total activo circulantes	43,763	45,531	40,306	(4)	9
Propiedad, planta y equipo, neto	30,106	30,946	33,233	(3)	(9)
Activos intangibles, neto	15,741	16,500	17,143	(5)	(8)
Crédito mercantil	13,462	14,214	14,641	(5)	(8)
Impuestos diferidos a la utilidad	2,294	2,160	4,119	6	(44)
Inversiones en asociadas y negocios conjuntos	151	157	139	(4)	9
Otros activos no circulantes	820	1,107	917	(26)	(11)
Total activo no circulante	62,574	65,084	70,193	(4)	(11)
Total activo	106,338	110,615	110,499	(4)	(4)
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda circulante	434	649	458	(33)	(5)
Documentos por pagar	642	702	720	(9)	(11)
Proveedores	21,055	21,214	21,080	(1)	(0)
Impuesto a la utilidad por pagar	882	1,151	594	(23)	49
Provisiones	73	100	126	(28)	(42)
Otros pasivos circulantes	9,324	9,317	6,812	0	37
Total pasivo a corto plazo	32,410	33,133	29,789	(2)	9
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda a largo plazo	46,601	48,166	48,632	(3)	(4)
Documentos por pagar	1,955	1,965	2,067	(1)	(5)
Impuestos diferidos a la utilidad	3,602	3,714	3,865	(3)	(7)
Beneficios a empleados	1,401	1,446	1,793	(3)	(22)
Provisiones largo plazo	78	139	87	(44)	(11)
Impuestos sobre la renta por pagar	1,024	1,071	616	(4)	66
Otros pasivos no circulantes	35	46	35	(24)	-
Total pasivo a largo plazo	54,695	56,548	57,095	(3)	(4)
Total pasivo	87,105	89,682	86,884	(3)	0
CAPITAL CONTABLE:					
Total capital contable de la participación controladora:	19,232	20,933	23,614	(8)	(19)
Total capital contable de la participación no controladora:	0	0	0	-	-
Total capital contable	19,232	20,933	23,614	(8)	(19)
Total pasivo y capital contable	106,338	110,615	110,499	(4)	(4)

Sigma Alimentos, S.A. de C.V. y Subsidiarias

ESTADO DE RESULTADOS

	1T22	4T21	1T21	1T22 vs. (%)	
				4T21	1T21
Ventas	35,128	36,682	32,811	(4)	7
Costo de ventas	(25,672)	(26,594)	(23,219)	(3)	11
Utilidad bruta	9,456	10,088	9,591	(6)	(1)
Gastos de venta	(5,557)	(5,818)	(5,319)	(4)	4
Gastos de administración	(1,647)	(1,492)	(1,656)	10	(1)
Otros ingresos (gastos), neto	46	(1,239)	(39)	(104)	(218)
Utilidad de operación	2,297	1,538	2,578	49	(11)
Resultado financiero, neto	(637)	(904)	(610)	(30)	4
Participación en utilidad (pérdida) de asociadas	0	21	0	(100)	-
Utilidad antes de impuestos	1,660	655	1,968	154	(16)
Provisión para:					
Impuestos a la utilidad	(726)	(2,614)	(309)	(72)	135
Utilidad neta consolidada	934	(1,959)	1,659	(148)	(44)
Participación no controladora	0	0	0	-	-
Participación de la controladora	934	(1,959)	1,659	(148)	(44)

Apéndice – Reportes 1T22 de empresas listadas

Alpek (BMV: ALPEKAA) – Petroquímicos

Axtel (BMV: AXTELCPO) – TI y Telecom



RESULTADOS PRIMER TRIMESTRE 2022

Alpek reporta Flujo Comparable de U.S. \$333M (Flujo Reportado de U.S. \$456M)
Guía de Flujo se incrementa a U.S. \$1,250M dados mayores márgenes a los previstos para el año

Monterrey, México – 25 de abril de 2022 – Alpek, S.A.B. de C.V., una empresa petroquímica líder en las Américas, anunció hoy sus resultados del primer trimestre de 2022 (1T22).

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- El volumen aumentó 4% TsT, situándose en 1.22 millones de toneladas, en línea con lo previsto en la Guía
- Flujo Comparable récord de U.S. \$333 millones (+11% TsT), impulsado por márgenes superiores a lo esperado
- Se aprobó un dividendo en la Asamblea de Accionistas y se efectuó el pago por U.S. \$176 millones en el 1T22
- El apalancamiento mejoró a 1.0x, ya que el alza del Flujo UDM más que compensó la mayor deuda neta
- Se firmó acuerdo para adquirir Octal, productor global de lámina de PET, que se espera cerrará a finales del 2T22
- La Guía de Flujo Comparable fue elevada a U.S. \$1,250 millones (+21%) por solidez de resultados del 1T22 y la previsión al alza de los márgenes

PRINCIPALES INDICADORES DEL 1T22

(millones de dólares, excepto cifras de volumen y producción)

	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Volumen¹ (ktons)	1,216	1,172	1,230	4	(1)
Poliéster	962	931	996	3	(3)
Plásticos y Químicos	254	240	234	6	8
Producción (ktons)	1,526	1,654	1,621	(8)	(6)
Poliéster	1,277	1,380	1,346	(7)	(5)
Plásticos y Químicos	249	275	274	(9)	(9)
Ingresos Consolidados	2,332	2,152	1,614	8	45
Poliéster	1,521	1,347	1,069	13	42
Plásticos y Químicos	615	579	471	6	30
Flujo Consolidado	456	269	324	70	41
Poliéster	288	162	184	78	56
Plásticos y Químicos	170	105	123	63	38
Otros	(2)	2	17	(167)	(110)
Flujo Comparable Consolidado²	333	300	203	11	64
Poliéster	193	160	89	21	116
Plásticos y Químicos	142	138	97	3	46
Otros	(2)	2	17	(167)	(110)
Utilidad Neta (Participación Controladora)	229	30	121	674	89
Inversiones y Adquisiciones	40	32	30	24	31
Deuda Neta	1,310	1,225	1,219	7	7
Deuda Neta / Flujo³	1.0	1.1	1.6		

(1) No incluye ventas intracompañía (2) No incluye ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas
 (3) Veces: últimos 12 meses.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL

“Me complace informar que Alpek ha arrancado el año 2022 de una manera sumamente positiva, registrando el Flujo Comparable trimestral más alto de su historia, lo cual vino de la mano de resultados récord tanto en el segmento de Poliéster como el de Plásticos y Químicos.

Este desempeño fue apoyado por el fortalecimiento continuo de la economía mundial, así como por las condiciones adversas que enfrenta el sector logístico global, especialmente en lo que respecta al transporte marítimo. Los márgenes de referencia de poliéster, polipropileno y EPS rebasaron nuestras expectativas, y el volumen de ventas aumentó en línea con lo previsto en nuestra Guía. Tomando como base los excelentes resultados alcanzados hasta la fecha, así como una perspectiva más positiva sobre los márgenes, hemos revisado al alza las previsiones de Flujo para el año.

Durante este primer trimestre, a la par de los sobresalientes resultados financieros, dimos avances importantes respecto al plan de crecimiento estratégico a largo plazo de la Empresa, así como a nuestras prácticas de Gobernanza. La adquisición de Octal ampliará nuestra presencia en el mercado de alto valor de lámina de PET, la cual se espera concretar durante el primer semestre del año, tan pronto como se cumplan las condiciones precedentes habituales. Además, en la más reciente Asamblea General de Accionistas, Alpek siguió reforzando sus prácticas de Gobernanza al mismo tiempo que aumentaba el número de mujeres y miembros independientes dentro de su Consejo de Administración.”

Panorama General

El primer trimestre de 2022 se vio favorecido por un fuerte crecimiento económico a pesar del conflicto entre Rusia y Ucrania. El principal efecto de ello sobre la industria petroquímica ha sido el aumento de los precios promedio del crudo Brent a U.S. \$97 por barril, 23% por encima de lo registrado en el 4T21, y cerrando el trimestre en U.S \$107 por barril. Los precios promedio de referencia del paraxileno ("Px") en los EE.UU. también incrementaron 21% en comparación con el trimestre anterior. En el segmento de Plásticos y Químicos, los precios promedio de referencia del propileno se mantuvieron estables en U.S. \$0.63 por libra, lo que supone una disminución de sólo 4% frente a los U.S. \$0.66 por libra del 4T21.

La demanda por productos de Alpek se ha mantenido fuerte aún ante la situación en Europa del Este. No obstante, los costos del transporte marítimo y la disponibilidad de embarques aún se encuentran presionados para balancear la demanda global. Con estos elevados costos de transporte, los márgenes de referencia de poliéster integrado en Asia se situaron en un promedio de U.S. \$420 por tonelada en el 1T22 (-3% TsT), una cifra ampliamente superior a la esperada para este trimestre. Por otro lado, los márgenes del polipropileno (PP) disminuyeron a un promedio de U.S. \$0.38 por libra (-20% TsT), lo cual representó una reducción menor a la esperada, puesto que la demanda y los precios de paridad de importación del PP permanecen elevados.



José de Jesús Valdez

DIRECTOR GENERAL

Adquisición de Octal

El 1 de febrero, Alpek anunció que había firmado un acuerdo para adquirir OCTAL Holding SAOC (“Octal”), un importante productor global de lámina de PET. A través de esta adquisición, Alpek entrará en el segmento de negocio de alto valor de lámina de PET, se acercará a alcanzar sus objetivos ESG respecto a circularidad, y aumentará su actual capacidad instalada por más de un millón de toneladas, distribuida entre las siguientes cuatro plantas de producción:

- **Lámina de PET:** 400,000 toneladas (Zona Libre de Salalah, Omán)
- **Reciclado de lámina de PET:** 33,000 toneladas (Cincinnati, Estados Unidos)
- **Empaque termoformado de PET:** 11,000 toneladas (Riad, Arabia Saudita)
- **Resina de PET:** 576,000 toneladas (Zona Libre de Salalah, Omán)

La Empresa acordó comprar la totalidad de las acciones de Octal, por un monto de U.S. \$620 millones, libres de deuda. El financiamiento de esta operación será cubierto a través de efectivo disponible en el balance general de la Empresa, flujo libre de sus negocios existentes y préstamos bancarios dedicados. La adquisición tendrá un impacto inmediato y significativo en el Flujo a partir del momento en que se cumplan las condiciones de cierre habituales, lo cual se espera que ocurra a finales del 2T22.

Revisión de la Guía de Resultados y Perspectivas

A inicios del año, Alpek presentó su Guía de Resultados 2022 considerando las condiciones de mercado que prevalecían a principios de año. En vista de que los márgenes de PET, PP y EPS del primer trimestre fueron superiores a los previstos, de que las expectativas para el resto del año han incrementado, y de los sólidos resultados alcanzados en el 1T22, la Empresa ha decidido actualizar su Guía y los supuestos centrales en los que se basa la misma.

En el segmento de Poliéster, Alpek espera que los márgenes de poliéster integrado en Asia se mantengan robustos a lo largo del 2022, llegando a estabilizarse a niveles más altos de lo esperado durante la segunda mitad del año. En el segmento de Plásticos y Químicos, se espera que los márgenes de Polipropileno y EPS cierren el 2022 por encima de las previsiones iniciales. El volumen previsto para ambos segmentos, así como las inversiones y adquisiciones (CAPEX), se mantendrán sin cambios. En este sentido, mantenemos una perspectiva positiva para lo que resta del 2022.

La nueva Guía de Resultados 2022 de Alpek está basada en los siguientes supuestos centrales:

- Precio promedio de referencia del crudo Brent de U.S. \$100 por barril (desde U.S. \$81 por barril)
- Márgenes de referencia de PET integrado en Asia de U.S. \$355 por tonelada (desde U.S. \$315 por tonelada)

	Guía Revisada 2022 (US\$M)	Variación (% vs. '21)	Guía Original 2022 (US\$M)	Variación (% vs. '21)
Flujo Reportado	U.S. \$1,365M	19	U.S. \$1,031M	(10)
Flujo Comparable	U.S. \$1,250M	30	U.S. \$1,031M	7

Alpek ofrecerá una explicación más detallada de su Guía de Resultados en su webcast del 1T22.

RESULTADOS FINANCIEROS
FLUJO CONSOLIDADO

(millones de dólares)

	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Flujo Reportado	456	269	324	70	41
Ajuste de Inventarios	(63)	11	(63)	(653)	-
Efecto de Arrastre	(66)	(6)	(58)	(1,069)	(14)
Otros	6	25	-	(77)	100
Flujo Comparable	333	300	203	11	64

El **Flujo Comparable** alcanzó una cifra récord de U.S. \$333 millones, 11% y 64% por arriba de lo registrado en el 4T21 y 1T21, respectivamente, como resultado de márgenes de poliéster, EPS y polipropileno mejores a lo previsto, en combinación con el sólido volumen alcanzado en ambos segmentos.

El **Flujo Reportado** ascendió a un récord de U.S. \$456 millones, 70% y 41% más que en 4T21 y 1T21, respectivamente. Este desempeño se atribuyó a un efecto positivo de inventario por U.S. \$63 millones y un efecto de arrastre por U.S. \$66 millones a causa del alza en los precios del crudo, que se compara con un efecto negativo combinado de arrastre y de inventario por U.S. \$5 millones en el trimestre pasado.

ESTADO DE RESULTADOS

(millones de dólares)

	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Ingresos Totales	2,332	2,152	1,614	8	45
Utilidad Bruta	484	299	334	62	45
Gastos de Operación y Otros	(79)	(154)	(61)	49	(29)
Utilidad de Operación	405	144	273	181	49
Resultado Financiero, Neto	(35)	(24)	(74)	(47)	52
Participación en Resultados de Asociadas y Negocios Conjuntos	-	(1)	-	100	-
Impuestos a la Utilidad	(102)	(67)	(46)	(52)	(123)
Utilidad Neta Consolidada	267	52	152	413	75
Participación Controladora	229	30	121	674	89

Los **Ingresos Totales** del primer trimestre sumaron un récord de U.S. \$2,332 millones, lo que supuso alzas de 8% y 45% con respecto al 4T21 y 1T21, atribuibles al aumento generalizado de los precios promedios consolidados, así como al sólido volumen consolidado.

La **Utilidad Neta Atribuible a la Participación Controladora** en el 1T22 fue de U.S. \$229 millones, frente a los U.S. \$30 millones del 4T21. Este aumento fue impulsado en gran parte por la mayor utilidad de operación.

FLUJO DE EFECTIVO

(millones de dólares)

	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Flujo	456	269	324	70	41
Capital Neto de Trabajo y Otros	(193)	51	(192)	(479)	-
Inversiones y Adquisiciones	(40)	(32)	(30)	(24)	(31)
Gastos Financieros	(30)	(23)	(67)	(27)	55
Impuestos a la Utilidad	(74)	(38)	(44)	(95)	(69)
Dividendos	(213)	(104)	(23)	(105)	(836)
Otras Fuentes / Usos	8	(25)	(2)	134	516
Disminución (Aumento) en Deuda	(85)	98	(34)	(186)	(152)

El **Capital Neto de Trabajo (CNT)** aumentó en U.S. \$193 millones, debido al alza en los precios de las materias primas a lo largo del trimestre, a causa del conflicto bélico entre Rusia y Ucrania.

Las **Inversiones en Activo Fijo y Adquisiciones (CAPEX)** del periodo ascendieron a U.S. \$40 millones, mayormente en línea con el 4T21 y 1T21, y se destinaron principalmente a operaciones de mantenimiento.

Los **Impuestos a la Utilidad** fueron de U.S. \$74 millones en el 1T22, lo que implicó un incremento de 95% en comparación con el trimestre anterior, a razón de que este monto incluye una parte del pago fiscal anual de Alpek.

Los **Dividendos** distribuidos por Alpek en el primer trimestre sumaron U.S. \$213 millones, de los cuales U.S. \$176 millones fueron para los accionistas, tal como fue aprobado en la Asamblea Anual de Accionistas celebrada el 3 de marzo de 2022. El monto restante fue pagado a los accionistas minoritarios.

DEUDA NETA Y APALANCAMIENTO

(millones de dólares)

	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Deuda Neta	1,310	1,225	1,219	7	7
Flujo (UDM)	1,277	1,145	778	12	64
Deuda Neta / Flujo (UDM)	1.0	1.1	1.6		

Al 31 de marzo de 2022, la **Deuda Neta Consolidada** fue de U.S. \$1,310 millones, representando un aumento del 7% contra el 4T21 y 1T21. La Deuda Bruta se situó en U.S. \$1,728 millones y el saldo de efectivo se redujo a U.S. \$418 millones. Las razones financieras del trimestre mejoraron, al reducirse aún más, la Deuda Neta sobre Flujo, a 1.0x, y una mejora a la Cobertura de Intereses que se situó en 13.4x. Cabe mencionar que el Apalancamiento disminuyó, gracias al aumento del Flujo UDM.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: POLIÉSTER

(Ácido Tereftálico Purificado (PTA), Tereftalato de Polietileno (PET), rPET, Fibras de Poliéster – 63% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen de 962 mil toneladas (+3% TsT), un incremento en línea con lo previsto en la Guía de Resultados
- Márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia mayores a lo esperado, en U.S. \$420 por tonelada (-3% TsT)
- Flujo Comparable récord de U.S. \$193 millones (+21% TsT), gracias a los elevados márgenes y al sólido volumen
- Flujo Reportado de U.S. \$288 millones (+78% TsT), incluye una ganancia por ajuste de inventario (U.S. \$56 millones) y un efecto positivo de arrastre (U.S. \$49 millones)

PRINCIPALES INDICADORES - POLIÉSTER (millones de dólares, excepto volumen y producción)	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Volumen (ktons)	962	931	996	3	(3)
Producción (ktons)	1,277	1,380	1,346	(7)	(5)
Ingresos	1,521	1,347	1,069	13	42
Flujo Reportado	288	162	184	78	56
Inventarios	(56)	(7)	(50)	(666)	(13)
Efecto de Arrastre	(49)	(4)	(45)	(1,250)	(9)
Otros	10	9	-	17	100
Flujo Comparable	193	160	89	21	116

El **Volumen de Poliéster** fue de 962 mil toneladas en el 1T22, un 3% más que en el trimestre anterior, apoyado por la elevada demanda que se ha mantenido y a la estabilización de la producción, tras los efectos meteorológicos acaecidos en 2021, tal como se consideró dentro de lo estimado en la Guía de Resultados.

El **Flujo Comparable de Poliéster** alcanzó un récord trimestral de U.S. \$193 millones, 21% y 116% por arriba de lo registrado en el 4T21 y 1T21, respectivamente. Este desempeño fue impulsado por la normalización del diferencial entre los márgenes de referencia en Asia y en los EE.UU., así como a la estabilidad de los márgenes de referencia del poliéster integrado en Asia, que se situaron en un precio promedio de U.S. \$420 por tonelada al cierre del periodo.

Como resultado del incremento del 23% en el precio promedio del crudo Brent, los precios promedio de referencia del paraxileno ("Px") en los EE.UU. aumentaron un 21% con respecto al trimestre anterior. Esto dio lugar a un **beneficio no monetario por ajuste de inventario** por U.S. \$56 millones y a un **efecto positivo de arrastre** por U.S. \$49 millones en el 1T22.

El **Flujo Reportado de Poliéster** fue de U.S. \$288 millones, un 78% más que en el 4T21, gracias a los efectos positivos por ajuste de inventario y de arrastre que se dieron en el trimestre.

RESULTADOS POR SEGMENTO DE NEGOCIO: PLÁSTICOS Y QUÍMICOS (P&Q)

(Polipropileno (PP), Poliestireno Expandible (EPS), otros productos – 30% de Ingresos Netos de Alpek)

ASPECTOS DESTACADOS DEL TRIMESTRE

- Volumen de 254 mil toneladas (+6% TsT), un incremento impulsado por la mayor demanda de polipropileno
- Márgenes de PP disminuyeron a U.S. \$0.38 por libra (-20% TsT), una reducción moderada vs. diciembre (-12%)
- Flujo Comparable récord de U.S. \$142 millones (+3% TsT), los mayores márgenes de EPS compensaron la disminución de los márgenes de PP
- Flujo Reportado de U.S. \$170 millones (+63% TsT), gracias a una ganancia por ajuste de inventario (U.S. \$7 millones) y un efecto positivo de arrastre (U.S. \$17 millones)

PRINCIPALES INDICADORES – P&Q (millones de dólares, excepto volumen y producción)	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Volumen (ktons)	254	240	234	6	8
Producción (ktons)	249	275	274	(9)	(9)
Ingresos	615	579	471	6	30
Flujo Reportado	170	105	123	63	38
Inventarios	(7)	19	(13)	(136)	48
Efecto de Arrastre	(17)	(2)	(13)	(746)	(29)
Otros	(4)	18	-	(126)	(100)
Flujo Comparable	142	138	97	3	46

El **Volumen de P&Q** fue de 254 mil toneladas, lo que implicó un aumento de 6% y 8% en comparación con el 4T21 y 1T21, respectivamente, derivado de la mayor demanda de polipropileno y la capacidad de Alpek de operar reactores de EPS inactivos mientras se realizaron labores programadas de mantenimiento en sus plantas de Estados Unidos.

El **Flujo Comparable de P&Q** alcanzó un récord trimestral de U.S. \$142 millones, 3% y 46% por arriba de lo registrado en el 4T21 y el 1T21, respectivamente, debido principalmente a los márgenes de EPS y PP, que continuaron siendo elevados, a raíz de la sólida demanda, así como a los altos costos del transporte marítimo y la correspondiente paridad de precios de importación desde Asia.

Los precios del propileno se situaron en un promedio de U.S. \$0.63 por libra, un 4% menos que en el 4T21, lo que dio lugar a una **ganancia no monetaria por ajuste de inventario** de U.S. \$7 millones y a un **efecto positivo de arrastre** de U.S. \$17 millones.

El **Flujo Reportado de P&Q** fue de U.S. \$170 millones en el 1T22, registrando incrementos de 63% TsT y 38% AsA, atribuibles en su mayor parte a la ganancia por ajuste de inventario y al efecto de arrastre resultantes del aumento en los precios de las materias primas.

ACERCA DE ALPEK

Alpek es una compañía petroquímica líder en América con operaciones en dos segmentos de negocios: “Poliéster” (PTA, PET, rPET, y fibras de poliéster) y “Plásticos y Químicos” (polipropileno, poliestireno expandible, especialidades químicas y químicos industriales). Alpek es un productor líder de PTA y PET a nivel mundial, el mayor productor de rPET en América, el tercer mayor productor de poliestireno expandible en el mundo y el único productor de polipropileno en México.

NOTAS SOBRE DECLARACIONES PROSPECTIVAS

Este documento contiene información sobre acontecimientos futuros basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Las cuales tienen que ver con juicios respecto a las condiciones futuras de la economía, la competencia y los mercados financieros, así como decisiones de negocios, todas las cuales son difíciles o imposibles de predecir. Por lo tanto, los resultados reales podrían diferir de los que se muestran en este documento. Información financiera no auditada basada en IFRS. En este reporte, las cifras están expresadas en pesos nominales (\$), o en dólares nominales (U.S. \$), según se indique. Donde fue aplicable, las cifras en pesos fueron convertidas a dólares, utilizando el tipo de cambio promedio del mes en que se llevaron a cabo las transacciones. Los indicadores financieros se calculan en dólares. Pueden existir pequeñas diferencias en los porcentajes de variación de un periodo a otro, debido al redondeo de cifras a millones de pesos o dólares.

INFORMACIÓN DE CONTACTO – RELACIÓN CON INVERSIONISTAS

Alejandro Elizondo F., Director Relación con Inversionistas
Alejandra Bustamante, Gerente Relación con Inversionistas
+52 (818) 748-1146
ir@alpek.com
www.alpek.com

APÉNDICE A – INFORMACIÓN FINANCIERA ADICIONAL

TABLA 1 CAMBIO EN PRECIOS (%)	TsT (%)	AsA (%)
Poliéster		
Precio Promedio en Pesos	8	49
Precio Promedio en Dólares	9	47
Plásticos y Químicos		
Precio Promedio en Pesos	-	21
Precio Promedio en Dólares	1	20
Total		
Precio Promedio en Pesos	3	48
Precio Promedio en Dólares	4	46

TABLA 2 VENTAS	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Ingresos Totales					
Millones de Pesos	47,877	44,664	32,830	7	46
Millones de Dólares	2,332	2,152	1,614	8	45
Ingresos Nacionales					
Millones de Pesos	17,965	16,680	11,758	8	53
Millones de Dólares	875	804	578	9	51
Ingresos en el Extranjero					
Millones de Pesos	29,912	27,984	21,072	7	42
Millones de Dólares	1,457	1,348	1,036	8	41
En el Extranjero / Total (%)	62	63	64		

TABLA 3 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	8,316	2,990	5,546	178	50
Millones de Dólares	405	144	273	181	49
Flujo					
Millones de Pesos	9,368	5,578	6,594	68	42
Millones de Dólares	456	269	324	70	41

TABLA 4 FLUJO COMPARABLE	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	9,368	5,578	6,594	68	42
Millones de Dólares	456	269	324	70	41
Ajustes*					
Millones de Pesos	(2,553)	650	(2,461)	(493)	(4)
Millones de Dólares	(123)	31	(121)	(496)	(2)
Flujo Comparable					
Millones de Pesos	6,814	6,227	4,133	9	65
Millones de Dólares	333	300	203	11	64

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

TABLA 5 EFECTO NIIF 16 (millones de dólares)	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Estado de Resultados					
Amortización	12	12	11	(4)	3
Gastos Financieros	2	3	2	(19)	16
Deuda Neta	7	31	9	(77)	(17)
Balance General					
Activos - Derechos de Uso	172	173	146	-	18
Pasivos					
Arrendamientos a Corto Plazo	43	36	39	21	9
Arrendamientos a Largo Plazo	133	140	108	(4)	24

TABLA 6 RESULTADO FINANCIERO (millones de dólares)	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Gastos Financieros	(37)	(25)	(67)	(47)	45
Productos Financieros	6	15	4	(61)	54
Gastos Financieros Netos	(32)	(11)	(64)	(200)	50
Ganancia (Pérdida) Cambiaria	(4)	(14)	(11)	71	64
Resultado Financiero, Neto	(35)	(24)	(74)	(47)	52

TABLA 7 UTILIDAD NETA (millones de dólares, salvo lo indicado)	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad Neta Consolidada	267	52	152	413	75
Participación no Controladora	38	22	31	70	22
Participación Controladora	229	30	121	674	89
Utilidad por Acción (Dólares)	0.11	0.01	0.06	674	89
Promedio de Acciones en Circulación (millones)*	2,110	2,110	2,112		

* Por comparabilidad se consideran el mismo número de acciones equivalentes en los períodos presentados

TABLA 8 BALANCE GENERAL E INDICADORES FINANCIEROS (millones de dólares)	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Activo					
Efectivo y equivalentes de efectivo	418	513	495	(18)	(15)
Clientes	1,132	927	718	22	58
Inventarios	1,331	1,249	965	7	38
Otros activos circulantes	338	313	369	8	(8)
Total activo circulante	3,219	3,001	2,547	7	26
Inversión en asociadas y otras	447	442	439	1	2
Propiedad, planta y equipo, neto	1,936	1,914	1,899	1	2
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	162	163	178	-	(9)
Otros activos no circulantes	523	501	504	4	4
Total de activo	6,287	6,022	5,567	4	13
Pasivo y Capital Contable					
Deuda	118	129	29	(9)	301
Proveedores	1,323	1,243	908	6	46
Otros pasivos circulantes	356	360	366	(1)	(3)
Total pasivo circulante	1,798	1,733	1,303	4	38
Deuda (incluye costos de emisión)	1,426	1,425	1,528	-	(7)
Beneficios a empleados	50	50	65	1	(23)
Otros pasivos	422	405	411	4	2
Total de pasivo	3,695	3,613	3,308	2	12
Total capital contable	2,592	2,409	2,259	8	15
Total de pasivo y capital contable	6,287	6,022	5,567	4	13
Deuda Neta	1,310	1,225	1,219	7	7
Deuda Neta / Flujo*	1.0	1.1	1.6		
Cobertura de Intereses*	13.4	8.7	5.8		

* Veces: Últimos 12 meses.

POLIÉSTER

TABLA 9 VENTAS	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Ingresos Totales					
Millones de Pesos	31,232	27,963	21,742	12	44
Millones de Dólares	1,521	1,347	1,069	13	42
Ingresos Nacionales					
Millones de Pesos	7,330	5,942	4,444	23	65
Millones de Dólares	357	286	219	25	63
Ingresos en el Extranjero					
Millones de Pesos	23,902	22,021	17,298	9	38
Millones de Dólares	1,164	1,061	851	10	37
En el Extranjero / Total (%)	77	79	80		

TABLA 10 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	5,092	1,953	2,961	161	72
Millones de Dólares	248	94	145	165	71
Flujo					
Millones de Pesos	5,910	3,362	3,748	76	58
Millones de Dólares	288	162	184	78	56

TABLA 11 FLUJO COMPARABLE	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	5,910	3,362	3,748	76	58
Millones de Dólares	288	162	184	78	56
Ajustes*					
Millones de Pesos	(1,974)	(45)	(1,933)	(4,279)	(2)
Millones de Dólares	(95)	(2)	(95)	(4,069)	-
Flujo de Comparable					
Millones de Pesos	3,937	3,316	1,815	19	117
Millones de Dólares	193	160	89	21	116

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

PLÁSTICOS Y QUÍMICOS

TABLA 12 INGRESOS	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Ingresos Totales					
Millones de Pesos	12,615	12,005	9,589	5	32
Millones de Dólares	615	579	471	6	30
Ingresos Nacionales					
Millones de Pesos	6,657	6,093	5,865	9	14
Millones de Dólares	324	294	288	10	13
Ingresos en el Extranjero					
Millones de Pesos	5,957	5,913	3,724	1	60
Millones de Dólares	290	285	183	2	59
En el Extranjero / Total (%)	47	49	39		

TABLA 13 UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Utilidad de Operación					
Millones de Pesos	3,258	988	2,247	230	45
Millones de Dólares	159	48	111	229	44
Flujo					
Millones de Pesos	3,491	2,166	2,509	61	39
Millones de Dólares	170	105	123	63	38

TABLA 14 FLUJO COMPARABLE	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
Flujo					
Millones de Pesos	3,491	2,166	2,509	61	39
Millones de Dólares	170	105	123	63	38
Ajustes*					
Millones de Pesos	(580)	695	(528)	(183)	(10)
Millones de Dólares	(28)	33	(26)	(184)	(8)
Flujo Comparable					
Millones de Pesos	2,911	2,861	1,981	2	47
Millones de Dólares	142	138	97	3	46

*Ajustes de inventario, efectos de arrastre y (ganancias) pérdidas extraordinarias no operativas

APÉNDICE B – ESTADOS FINANCIEROS
ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO CONSOLIDADO DE SITUACIÓN FINANCIERA

	Mar-22	Dic-21	Mar-21	TsT (%)	AsA (%)
(millones de Pesos mexicanos)					
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE:					
Efectivo y equivalentes de efectivo	8,353	10,541	10,180	(21)	(18)
Efectivo restringido	13	13	12	(3)	8
Clientes	22,629	19,075	14,800	19	53
Otras cuentas y documentos por cobrar	4,137	4,805	5,011	(14)	(17)
Inventarios	26,607	25,705	19,882	4	34
Otros activos circulantes	2,629	1,641	2,598	60	1
Total activo circulante	64,368	61,780	52,483	4	23
ACTIVO NO CIRCULANTE:					
Inversión en asociadas y otras	8,941	9,093	9,043	(2)	(1)
Propiedades, planta y equipo, neto	38,706	39,405	39,133	(2)	(1)
Crédito mercantil y activos intangibles, neto	3,237	3,348	3,668	(3)	(12)
Otros activos no circulantes	10,453	10,319	10,386	1	1
Total activo	125,705	123,945	114,713	1	10
PASIVO Y CAPITAL CONTABLE					
PASIVO CIRCULANTE:					
Deuda	2,364	2,660	608	(11)	289
Proveedores	26,458	25,595	18,700	3	41
Otros pasivos circulantes	7,113	7,415	7,549	(4)	(6)
Total pasivo circulante	35,935	35,670	26,857	1	34
PASIVO NO CIRCULANTE:					
Deuda (incluye costos de emisión)	28,502	29,333	31,480	(3)	(9)
Impuestos a la utilidad diferidos	4,412	4,124	4,794	7	(8)
Otros pasivos no circulantes	4,023	4,203	3,685	(4)	9
Beneficios a empleados	1,009	1,029	1,349	(2)	(25)
Total de pasivo	73,881	74,359	68,165	(1)	8
CAPITAL CONTABLE:					
Participación controladora:					
Capital social	6,027	6,028	6,035	-	-
Prima en acciones	8,971	8,976	9,021	-	(1)
Capital contribuido	14,998	15,004	15,056	-	-
Capital ganado	31,066	28,712	26,023	8	19
Total participación controladora	46,064	43,716	41,079	5	12
Participación no controladora	5,760	5,870	5,469	(2)	5
Total de capital contable	51,824	49,586	46,548	5	11
Total de pasivo y capital contable	125,705	123,945	114,713	1	10

ALPEK, S.A.B. DE C.V. y Subsidiarias
ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO

	1T22	4T21	1T21	TsT (%)	AsA (%)
(millones de Pesos mexicanos)					
Ingresos	47,877	44,664	32,830	7	46
Nacionales	17,965	16,680	11,758	8	53
Exportación	29,912	27,984	21,072	7	42
Costo de ventas	(37,937)	(38,470)	(26,042)	1	(46)
Utilidad bruta	9,940	6,194	6,788	60	46
Gasto de operación y otros	(1,624)	(3,204)	(1,242)	49	(31)
Utilidad de operación	8,316	2,990	5,546	178	50
Resultado Financiero, neto	(727)	(496)	(1,531)	(47)	53
Participación en resultados de asociadas y negocios conjuntos	(7)	(19)	5	58	(252)
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	7,852	2,475	4,020	206	89
Impuestos a la utilidad	(2,100)	(1,407)	(930)	(49)	(126)
Utilidad (pérdida) neta consolidada	5,482	1,068	3,090	413	77
Utilidad (pérdida) atribuible a participación controladora	4,698	601	2,452	682	92
Utilidad (pérdida) atribuible a participación no controladora	784	467	638	68	23

REPORTE DE RESULTADOS

Primer Trimestre 2022 (1T22)



Monterrey, N.L., México, 25 de abril de 2022. - Axtel, S.A.B. de C.V. (BMV: AXTELCPO) ("Axtel" o "la Compañía"), empresa Mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación, anunció hoy sus resultados no auditados del Primer Trimestre de 2022 ("1T22").

Axtel reporta Flujo de US \$35 millones en 1T22 (Ps. 717 millones)

INFORMACIÓN FINANCIERA SELECCIONADA

(EN MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(%) 1T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum.
				4T21	1T21			Δ (%)
Ingresos (Ps.)	2,547	2,812	2,835	(9)	(10)	2,547	2,835	(10)
US \$	124	136	140	(8)	(11)	124	140	(11)
Flujo de operación (Ps.) ¹	717	824	916	(13)	(22)	717	916	(22)
US \$	35	40	45	(12)	(22)	35	45	(22)
Utilidad (pérdida) neta (Ps.)	111	(553)	(286)	--	--	111	(286)	--
US \$	5	(27)	(14)	--	--	5	(14)	--
Inversiones (Ps.) ²	333	424	274	(22)	21	333	274	21
US \$	16	20	13	(21)	20	16	13	20
Deuda neta (En dls)	585	574	627	2	(7)			
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.3	3.1	3.2					
Cobertura Intereses UDM*	3.5	3.3	3.2					

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

1) Flujo = Utilidad de operación + depreciación y amortización + deterioro de activos fijos.

2) Cifra bruta, no incluye desinversiones.

INFORMACIÓN RELEVANTE 1T22

RESULTADOS

- Sólido desempeño en servicios de *Transformación Digital* del segmento Empresarial, los ingresos aumentaron 17% en 1T22, comparado con 1T21.
 - Los ingresos de soluciones de *Nube y Ciberseguridad* aumentaron 27% año con año.
- El mayor *time-to-market*, debido a restricciones en la cadena de suministro, se tradujo en un impacto negativo de aproximadamente Ps. 40 millones en ingresos del segmento Empresarial durante el trimestre. Las señales de mejora en las últimas semanas son alentadoras.
- El desempeño trimestral se vio afectado por menores ventas en el segmento Gobierno, así como menores ingresos de un operador móvil mayorista y por contratos de fibra oscura en la Unidad de Infraestructura.

PROYECTOS ESTRATÉGICOS

- Continuó el proceso para atraer inversionistas, quienes también mostraron interés en explorar posibles asociaciones o coinversión, que podrían contribuir al crecimiento de ingresos y a las iniciativas estratégicas de Axtel.
- Axtel presentó la nueva modalidad *Enterprise Mobility Management* (EMM) de Alestra Móvil, la cual permite a los clientes empresariales tener un control integral de su ecosistema de movilidad.

ASAMBLEAS DE ACCIONISTAS

- En marzo, los accionistas aprobaron la cancelación de 424,991,364 acciones, equivalentes a 60,713,052 AXTELCPOs, que se encontraban en la tesorería de la Compañía provenientes del programa de recompra de acciones propias.
 - La participación accionaria de ALFA se incrementó de 52.8% a 53.9%.
- También se aprobó establecer un monto máximo por Ps. 200 millones para el programa de recompra de acciones en 2022, manteniendo el mismo monto aprobado el año anterior.

MENSAJE DEL DIRECTOR GENERAL DE AXTEL

“Durante el primer trimestre, las oportunidades comerciales para Axtel continúan mejorando. El nivel de adquisiciones de nuevos proyectos en el segmento Empresarial y la Unidad de Infraestructura fue 21% y 29% superior, respectivamente, al año anterior; con expectativas de mayor dinamismo para el segundo trimestre y hacia adelante.

Asimismo, Axtel impulsa la transformación digital de los clientes empresariales, quienes están adoptando esquemas de trabajo híbridos, contribuyendo a un crecimiento de 27% en los ingresos de soluciones de nube y ciberseguridad durante el trimestre.

Durante los dos primeros meses del año, concluimos exitosamente la instalación del nuevo modelo comercial altamente especializado con el objetivo de ganar participación de mercado en cinco servicios de alto crecimiento, como lo son Nube, Ciberseguridad, Integración de Sistemas, Redes Administradas y Colaboración. De forma simultánea, estamos replicando ciertos aspectos de este nuevo modelo para optimizar la contribución de servicios en etapa madura, como voz y conectividad.

Los resultados del trimestre se vieron afectados por las limitaciones en la cadena de suministro, las cuales mostraron signos de mejoría en las últimas semanas, así como por el bajo rendimiento del segmento Gobierno y la reducción en los ingresos de Altán y de contratos de fibra oscura en la Unidad de Infraestructura.

Axtel presentó la funcionalidad Enterprise Mobility Management (EMM) de Alestra Móvil, la cual favorece la centralización del control operativo y toma de decisiones desde una sola plataforma, donde nuestros clientes empresariales podrán administrar los niveles de seguridad de aplicaciones, herramientas y dispositivos de sus colaboradores.

Finalmente, los inversionistas han mostrado especial interés en explorar oportunidades de asociación o coinversión conjunta que acelerarían el crecimiento de los ingresos y el desarrollo de la agenda estratégica de la Compañía”.

Eduardo Escalante

INGRESOS

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				4T21	1T21			
SERVICIOS (Ps.)	2,147	2,220	2,219	(3)	(3)	2,147	2,219	(3)
US \$	105	107	109	(2)	(4)	105	109	(4)
Empresarial (Ps.)	1,857	1,853	1,880	0	(1)	1,857	1,880	(1)
US \$	90	89	93	1	(2)	90	93	(2)
Gobierno (Ps.)	290	366	339	(21)	(14)	290	339	(14)
US \$	14	18	17	(20)	(15)	14	17	(15)
INFRAESTRUCTURA (Ps.)	1,016	1,206	1,230	(16)	(17)	1,016	1,230	(17)
US \$	50	58	60	(15)	(18)	50	60	(18)
ELIMINACIONES (Ps.) *	(617)	(614)	(614)	(0)	(0)	(617)	(614)	(0)
US \$	(30)	(30)	(30)	(2)	1	(30)	(30)	1
INGRESOS TOTALES (Ps.)	2,547	2,812	2,835	(9)	(10)	2,547	2,835	(10)
US \$	124	136	140	(8)	(11)	124	140	(11)

* Para efectos de consolidación, los ingresos de la Unidad de Infraestructura que provienen de la Unidad de Servicios se presentan como "eliminaciones".

Los ingresos totales fueron US \$124 millones en el 1T22, 11% menores comparado con el 1T21. En pesos, los ingresos disminuyeron 10%, debido a caídas del 3% y 17% en los ingresos de Alestra y Axtel Networks, respectivamente.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA ("AXTEL NETWORKS")

Los ingresos alcanzaron US \$50 millones en 1T22; 18% inferiores en comparación al 1T21. En pesos, disminuyeron 17%, debido a que los ingresos de clientes terceros mayoristas se redujeron principalmente debido principalmente a la disminución en ingresos de contratos de fibra oscura y menores ingresos de un operador móvil mayorista actualmente en *Concurso Mercantil*.

Los ingresos provenientes de Alestra representaron el 61% de los ingresos totales de la Unidad de Infraestructura.

UNIDAD DE SERVICIOS ("ALESTRA")

Los ingresos totalizaron US \$105 millones en 1T22, 4% menos que en 1T21. En pesos, los ingresos disminuyeron 3%, debido a caídas de 1% y 14% en los ingresos del segmento Empresarial y Gobierno, respectivamente.

SEGMENTO EMPRESARIAL (86% de los ingresos acum'22 de la Unidad de Servicios)

Los ingresos del segmento empresarial totalizaron US \$90 millones en el 1T22. En pesos, los ingresos fueron 1% menores al 1T21, debido a una disminución del 8% en servicios *estándar*, parcialmente mitigado por incrementos del 8% y 17% en servicios de *valor agregado* y de *transformación digital*, respectivamente.

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 1,214 millones en el 1T22, 8% inferiores año contra año, principalmente por una caída del 21% en los ingresos de voz, debido a su tendencia tecnológica decreciente y la adopción de soluciones de colaboración, sin embargo, éstos disminuyeron 1% secuencialmente reflejando cierta estabilidad en su tendencia decreciente. Además, los ingresos de soluciones *VPN & Ethernet* y *hosting* disminuyeron 12% debido a la sustitución de soluciones de conectividad básicas por servicios basados en software, como los servicios *SDWAN*.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 241 millones en el 1T22, cifra 8% mayor al 1T21, debido a incrementos de 11% y 7% en *integración de sistemas* y *servicios administrados*, respectivamente.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 402 millones en el 1T22, 17% superiores al 1T21, principalmente por un incremento combinado de 27% en *servicios de nube* y *ciberseguridad* y un incremento de 10% en soluciones de colaboración.

INGRESOS

UNIDAD DE SERVICIOS (“ALESTRA”) (continuación)

SEGMENTO GOBIERNO (14% de ingresos acum'22 de la Unidad de Servicios)

Los ingresos del segmento gobierno ascendieron a US \$14 millones en 1T22. En pesos, los ingresos disminuyeron 14% en comparación con el 1T21, debido a menores ingresos recurrentes por terminación de contratos, principalmente con dependencias federales. De la mano con la constante búsqueda de nuevas adquisiciones a nivel federal, la Compañía continuará esforzándose para diversificar sus oportunidades con los gobiernos estatales y locales. (Tabla 2).

SERVICIOS ESTÁNDAR Los ingresos alcanzaron Ps. 124 millones en el 1T22, 22% inferiores al 1T21, principalmente por una disminución en soluciones de *VPN & Ethernet*.

VALOR AGREGADO Los ingresos alcanzaron Ps. 85 millones en 1T22, 9% menores en comparación con el 1T21, debido principalmente a una caída en las soluciones de *integración de sistemas*.

TRANSFORMACIÓN DIGITAL Los ingresos alcanzaron Ps. 81 millones en 1T22, una reducción del 6% respecto al 1T21, principalmente por a una disminución en *aplicaciones administradas*.

UTILIDAD BRUTA

La utilidad bruta se define como las ventas menos el costo de ventas. Para el 1T22, la utilidad bruta fue de US \$88 millones. En pesos, la utilidad bruta fue de Ps. 1,804 millones, 13% inferior al 1T21.

UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA) La utilidad bruta ascendió a Ps. 872 millones, una disminución de 7% en comparación con el trimestre del año anterior, principalmente por la caída en ingresos descrita anteriormente y un cambio en la mezcla de ingresos; con una menor proporción de *servicios estándar* de márgenes más altos, así como menores márgenes en servicios de *valor agregado*, tanto para el segmento empresarial y como el de gobierno.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXTEL NETWORKS) La utilidad bruta alcanzó Ps. 932 millones, 17% inferior en comparación con el trimestre del año anterior y en línea con la caída de ingresos.

GASTOS DE OPERACIÓN Y OTROS INGRESOS (GASTOS)

Los gastos de operación alcanzaron US \$53 millones en 1T22; en pesos, estos disminuyeron 5%.

UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA) Los gastos de operación disminuyeron 14% con respecto al 1T21, principalmente como resultado de la cancelación de una provisión relativa a gastos de personal durante el 1T22 y reducciones en gastos de mantenimiento.

UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXTEL NETWORKS) Los gastos de operación aumentaron 5% con respecto al 1T21, explicado principalmente por una mayor provisión de incobrables relacionada al cliente móvil que se declaró en *Concurso Mercantil*.

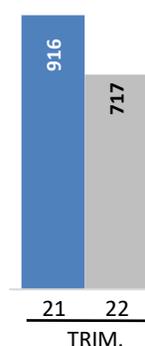
La partida de otros ingresos fue de Ps. 6 millones durante el 1T22, en comparación con otros gastos por Ps. 1 millón en el 1T21.

FLUJO (EBITDA)

El Flujo totalizó US \$35 millones para el 1T22. En pesos, el Flujo alcanzó Ps. 717 millones, comparado con Ps. 916 millones en el 1T21, una caída del 22%.

El margen del Flujo disminuyó de 32.3% en el 1T21 a 28.2% en el 1T22 debido a una menor utilidad bruta previamente descrita, ligeramente mitigada por una reducción en gastos.

(en Millones Ps.)



UNIDAD DE SERVICIOS (ALESTRA)

(55% del Flujo acum'22)

El Flujo de la Unidad de Servicios ascendió a US \$19 millones en el 1T22. En pesos, el EBITDA del 1T22 aumentó 4%, principalmente por la caída de dos dígitos en los gastos operativos explicada anteriormente, compensando la caída en la utilidad bruta.

(en Millones Ps.)

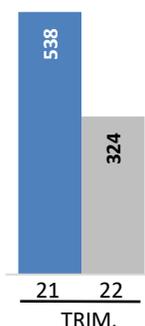


UNIDAD DE INFRAESTRUCTURA (AXTEL NETWORKS)

(45% del Flujo acum'22)

El Flujo de la Unidad de Infraestructura fue de US \$16 millones en 1T22. En pesos, el Flujo disminuyó 40% inferior al 1T21, explicado principalmente por los menores ingresos antes mencionados.

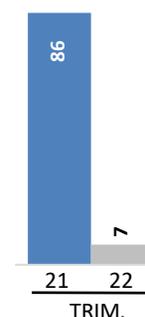
(en Millones Ps.)



UTILIDAD (PÉRDIDA) DE OPERACIÓN

El 1T22 registró una utilidad de operación de Ps. 7 millones, en comparación con una utilidad de operación de Ps. 86 millones en el 1T21; de tal forma que los menores costos de ventas, y gastos de operación, depreciación y amortización no lograron compensar la caída en ingresos.

(en Millones Ps.)



RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO

El resultado integral de financiamiento alcanzó US \$2 millones en 1T22 o Ps. 33 millones, comparado con un costo integral de financiamiento por Ps. 668 millones en 1T21; explicado principalmente por una ganancia cambiaria de Ps. 270 millones durante el 1T22 como resultado de una apreciación del peso mexicano frente al Dólar, en comparación con una pérdida cambiaria de Ps. 307 millones en el 1T21. El gasto por intereses neto disminuyó 34% del 1T21 al 1T22, debido a un menor nivel de deuda total.

DEUDA NETA

Al 1T22, la deuda neta fue de US \$585 millones, una disminución de 7% o US \$42 millones en comparación con el 1T21; compuesta por una reducción en la deuda por US \$41 millones, un aumento contable (no flujo) de US \$6 millones causado por una apreciación del 3% del Peso mexicano año con año y un aumento en la caja por US \$7 millones.

La reducción de US \$41 millones en la deuda contra el año anterior, se explica por i) una disminución de US \$20 millones relacionada con el pago de una de las líneas comprometidas en septiembre 2021; ii) una reducción de US \$16 millones en otros créditos y arrendamientos financieros; y iii) una disminución de US \$5 millones por amortizaciones del crédito a largo plazo.

Al cierre del 1T22, el efectivo totalizó US \$76 millones (Ps. 1,520 millones). El efectivo en el 1T21 totalizó US \$69 millones (Ps. 1,428 millones).

Las razones financieras para el primer trimestre de 2022 fueron: Deuda Neta de Caja a Flujo de 3.3 veces y Cobertura de Intereses Neto de 3.5 veces. (Tabla 6).

INVERSIONES (CAPEX)

Las inversiones de capital fueron de US \$16 millones en el 1T22 (60% para Axtel Networks y 40% para Alestra); comparado con US \$13 millones en el 1T21.

OTRA INFORMACIÓN

- El reporte presenta información financiera no auditada, basada en las Normas Internacionales de Información Financiera ("NIIF"). Las cifras se presentan en Pesos mexicanos (Ps.) o Dólares estadounidenses (US \$), según se indica. En su caso, los montos en Pesos se convirtieron a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones.
- Este reporte puede contener información prospectiva basada en numerosas variables y suposiciones que son inherentemente inciertas. Implican juicios con respecto a, entre otras cosas, condiciones futuras del mercado económico, competitivo y financiero, futuras decisiones comerciales y futuro desempeño financiero de la compañía, todos los cuales son difíciles o imposibles de predecir con precisión. Estas declaraciones reflejan las opiniones actuales de la administración, las cuales están sujetas a diferentes riesgos. En consecuencia, los resultados podrían variar de los establecidos en el presente reporte. La compañía renuncia a cualquier obligación de actualizar las declaraciones en este comunicado en función de nueva información disponible.
- Deuda Neta de Caja a Flujo: Deuda neta convertida a dólares usando el tipo de cambio de cierre dividido entre el Flujo de los últimos doce meses traducido a Dólares estadounidenses utilizando el tipo de cambio promedio de cada mes. La deuda neta se calcula restando la caja y equivalentes (incluyendo caja restringida) de la deuda total (incluyendo intereses devengados).
- Cobertura de intereses neto: Es la razón del Flujo de operación UDM entre los gastos por interés (netos de ingresos por interés), ambos convertidos a Dólares estadounidenses usando el tipo de cambio promedio de los meses durante los cuales se registraron las operaciones. El gasto por interés es calculado pro forma de los prepagos de la deuda.
- Para reducir su exposición al riesgo cambiario, Axtel mantiene transacciones tipo FWD por un notional de US \$25 millones @ 20.50 MXN/USD, donde Axtel compra USD y vende MXN, para cubrir aproximadamente 70% de sus obligaciones denominados en dólares de Capex e intereses hasta julio 2022. Adicionalmente, Axtel mantiene una cobertura o swap de tasa de interés por Ps. 2,160 millones con vencimiento en diciembre de 2022, donde Axtel paga 8.355% y recibe TIIE 28d
- Sujeto a condiciones del mercado, la posición de liquidez y obligaciones contractuales de la Compañía, de vez en cuando, la Compañía podrá adquirir o vender sus propias acciones (AxtelCPOs) o sus Notas Senior.

SOBRE AXTEL

Axtel Axtel es una empresa mexicana de Tecnologías de la Información y Comunicación que atiende los mercados empresarial, gubernamental y mayorista, a través de sus unidades de negocio Alestra (Servicios) y Axtel Networks (Infraestructura).

Axtel es una compañía subsidiaria de ALFA, la cual posee el 53.9% de su capital.

Se adhirió en 2011 al Pacto Mundial de la ONU, la iniciativa de responsabilidad social más grande del mundo. Ha recibido el reconocimiento por parte del CEMEFI como Empresa Socialmente Responsable desde 2008.

Las acciones de Axtel, representadas por Certificados de Participación Ordinaria (CPOs), cotizan desde 2005 en la Bolsa de Valores de México bajo el símbolo "AXTELCPO".

Sitio para Relación con Inversionistas: axtelcorp.mx

Sitio Alestra: alestra.mx

Sitio Axtel Networks: axtelnetworks.mx

Apéndice A – Tablas

TABLA 1 | INGRESOS UNIDAD SERVICIOS (ALESTRA) - SEGMENTO EMPRESARIAL
(EN MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				4T21	1T21			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	1,214	1,207	1,315	1	(8)	1,214	1,315	(8)
VALOR AGREGADO (Ps.)	241	261	222	(8)	8	241	222	8
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	402	385	342	4	17	402	342	17
EMPRESARIAL TOTAL (Ps.)	1,857	1,853	1,880	0	(1)	1,857	1,880	(1)
US \$	90	89	93	1	(2)	90	93	(2)
Recurrente (Ps.)	1,779	1,754	1,840	1	(3)	1,779	1,840	(3)
No recurrente (Ps.)	77	99	39	(22)	96	77	39	96

TABLA 2 | INGRESOS UNIDAD SERVICIOS (ALESTRA) - SEGMENTO GOBIERNO
(EN MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				4T21	1T21			
SERVICIOS ESTANDAR (Ps.)	124	158	160	(21)	(22)	124	160	(22)
VALOR AGREGADO (Ps.)	85	116	93	(27)	(9)	85	93	(9)
TRANSFORMACION DIGITAL (Ps.)	81	93	86	(13)	(6)	81	86	(6)
GOBIERNO TOTAL (Ps.)	290	366	339	(21)	(14)	290	339	(14)
US \$	14	18	17	(20)	(15)	14	17	(15)
Recurrente (Ps.)	234	290	317	(19)	(26)	234	317	(26)
No recurrente (Ps.)	56	77	22	(27)	154	56	22	154

TABLA 3 | INGRESOS UNIDAD INFRAESTRUCTURA (AXTEL NETWORKS)
(EN MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				4T21	1T21			
INFRAESTRUCTURA TOTAL (Ps.)	1,016	1,206	1,230	(16)	(17)	1,016	1,230	(17)
US \$	50	58	60	(15)	(18)	50	60	(18)
ELIMINACIONES (Ps.) *	(617)	(614)	(614)	(0)	(0)	(617)	(614)	(0)
US \$	(30)	(30)	(30)	(2)	1	(30)	(30)	1

* Para efectos de consolidación, los ingresos provenientes de la Unidad de Servicios (Alestra) se presentan como "eliminaciones".

Apéndice A – Tablas

TABLA 4 | UTILIDAD DE OPERACIÓN Y FLUJO
(EN MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				4T21	1T21			
Utilidad operativa (Ps.)	7	(207)	86	--	(92)	7	86	(92)
US \$	0	(10)	4	--	(92)	0	4	(92)
Flujo (Ps.)	717	824	916	(13)	(22)	717	916	(22)
US \$	35	40	45	(12)	(22)	35	45	(22)
Unidad Servicios (Ps.)	393	340	378	16	4	393	378	4
Unidad Infraestructura (Ps.)	324	484	538	(33)	(40)	324	538	(40)

* Ajustes incluyen (ganancias) pérdidas extraordinarias, tal como la venta de Centros de Datos en 1T20 y la cesión de espectro en 2T20.

TABLA 5 | RESULTADO INTEGRAL DE FINANCIAMIENTO (RIF)
(EN MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum. Δ (%)
				4T21	1T21			
Gasto neto por interés	(237)	(260)	(362)	9	34	(237)	(362)	34
Ut. (Pérd.) cambiaria neta	270	(117)	(307)	--	--	270	(307)	--
Valuación derivados	0	0	0	--	--	0	0	--
Total (Ps.)	33	(378)	(668)	--	--	33	(668)	--
US \$	2	(18)	(33)	--	--	2	(33)	--

TABLA 6 | DEUDA NETA Y RAZONES FINANCIERAS
(US \$ MILLONES)

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.	
				4T21	1T21
Notas Senior 2024	440	440	440	0	0
Crédito Largo Plazo	156	153	156	2	(0)
Créditos Corto Plazo	30	29	49	0	(40)
Arrendamientos y otros	23	25	39	(6)	(40)
Intereses Devengados	12	5	12	150	0
Deuda Total	661	652	697	1	(5)
% deuda en US \$	72%	73%	71%		
(-) Efectivo y Equivalentes	(76)	(78)	(69)	3	(10)
Deuda Neta	585	574	627	2	(7)
Deuda Neta / Flujo UDM*	3.3	3.1	3.2		
Cobertura intereses UDM*	3.5	3.3	3.2		

* Veces. UDM = Últimos doce meses. Ver página 7 para detalles de cálculo.

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Situación Financiera no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.	
				4T21	1T21
ACTIVOS					
ACTIVO CIRCULANTE					
Efectivo y equivalentes	1,520	1,614	1,428	(6)	6
Efectivo restringido	-	-	-	--	--
Cuentas por cobrar	1,859	1,695	1,826	10	2
Partes relacionadas	24	35	9	(33)	158
Impuestos por recuperar y otras CxC	696	762	1,060	(9)	(34)
Anticipos a Proveedores	671	635	741	6	(9)
Inventarios	133	85	140	55	(5)
Instrumentos Financieros	(0)	0	-	--	--
Total Activo Circulante	4,903	4,827	5,204	2	(6)
ACTIVO NO CIRCULANTE					
Inmuebles, sistemas y equipos, neto	9,841	10,133	11,134	(3)	(12)
Cuentas por cobrar a largo plazo	20	20	-	(3)	--
Activos intangibles, neto	1,756	1,799	1,860	(2)	(6)
Impuestos diferidos	2,940	2,856	2,857	3	3
Inversiones compañías asociadas y otros	2	2	292	-	(99)
Otros activos	357	338	366	6	(2)
Total Activo No Circulante	14,916	15,148	16,509	(2)	(10)
TOTAL ACTIVOS	19,819	19,974	21,713	(1)	(9)
PASIVO					
PASIVO A CORTO PLAZO					
Proveedores	2,092	2,138	2,359	(2)	(11)
Intereses acumulados	242	100	249	142	(3)
Deuda a corto plazo	-	-	-	--	--
Porción circulante de deuda a LP	399	416	1,520	(4)	(74)
Impuestos por pagar	11	-	2	--	589
Instrumentos Financieros	22	34	127	(36)	(83)
Ingresos Diferidos	113	86	104	31	9
Provisiones	26	29	22	(12)	17
Otras cuentas por pagar	618	706	815	(12)	(24)
Total pasivo a corto plazo	3,523	3,510	5,198	0	(32)
PASIVO A LARGO PLAZO					
Deuda a largo plazo	12,503	12,827	12,492	(3)	0
Beneficios empleados	801	766	750	5	7
Instrumentos Financieros Derivados	-	-	28	--	--
Otros pasivos a LP	1	1	1	2	13
Total del pasivo a largo plazo	13,305	13,595	13,270	(2)	0
TOTAL PASIVO	16,828	17,105	18,468	(2)	(9)
CAPITAL CONTABLE					
Capital Social	455	464	464	(2)	(2)
Reserva para recompra de acciones	210	190	198	10	6
Ganancias (pérdidas) acumuladas	2,326	2,215	2,583	5	(10)
TOTAL CAPITAL CONTABLE	2,990	2,870	3,245	4	(8)
TOTAL PASIVO MÁS CAPITAL CONTABLE	19,819	19,974	21,713	(1)	(9)

Apéndice B – Estados Financieros

Axtel, S.A.B. de C.V. y Subsidiarias

Estado de Resultados no auditado.

(EN MILLONES DE PESOS)

	1T22	4T21	1T21	(% 1T22 vs.		Acum'22	Acum'21	Acum.
				4T21	1T21			Δ (%)
Ingresos Totales	2,547	2,812	2,835	(9)	(10)	2,547	2,835	(10)
Costo de ventas y servicios	(743)	(847)	(773)	12	4	(743)	(773)	4
Utilidad bruta	1,804	1,965	2,063	(8)	(13)	1,804	2,063	(13)
Gastos operativos	(1,092)	(1,099)	(1,146)	1	5	(1,092)	(1,146)	5
Otros ingresos (gastos), netos	6	(43)	(1)	--	--	6	(1)	--
Depr., amort. y deterioro activos	(711)	(1,031)	(830)	31	14	(711)	(830)	14
Utilidad operativa	7	(207)	86	--	(92)	7	86	(92)
Resultado integral, neto	33	(378)	(668)	--	--	33	(668)	--
Part. de resultados compañía asociada	-	(0)	(0)	--	--	-	(0)	--
Utilidad (pérdida) antes de impuestos	40	(585)	(583)	--	--	40	(583)	--
Total impuestos	71	32	297	121	(76)	71	297	(76)
Utilidad (Pérdida) Neta	111	(553)	(286)	--	--	111	(286)	--